



Vlaamse Reguleringsinstantie
voor de Elektriciteits- en Gasmarkt

Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt
North Plaza B | Koning Albert II-laan 7 | B-1210 Brussel
Tel. +32 2 553 13 53 | Fax +32 2 553 13 50
Email: info@vreg.be
Web: www.vreg.be

Rapport van de Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt

van 31 augustus 2006

met betrekking tot de evolutie van de elektriciteits- en aardgasprices
op de markt voor huishoudelijke en kleine afnemers

Inhoudsopgave

EVOLUTIE VAN DE ELEKTRICITEITS- EN AARDGASPRIJZEN OP DE MARKT VOOR HUISHOUDELIJKE EN KLEINE AFNEMERS (PRIJSGEGEVENS JULI 2006)	3
INLEIDING-----	3
METHODOLOGIE-----	3
1. EVOLUTIE VAN DE ELEKTRICITEITSPRIJZEN.....	5
1.1. EVOLUTIE VAN DE PRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS EN VERGELIJKING MET WALLONIË-----	5
1.2. VERGELIJKING VAN DE PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS TEN OPZICHTE VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS -----	6
1.2.1. <i>Gemiddeld en maximaal voordeel bij het actief sluiten van een contract</i>	<i>6</i>
1.2.2. <i>Huidige prijzen versus het begin van de vrijmaking.....</i>	<i>9</i>
1.2.3. <i>Prijzen van de leveranciers in een goedkoop versus een duur distributienetgebied.....</i>	<i>11</i>
1.2.4. <i>Onderdelen van de elektriciteitsprijs</i>	<i>12</i>
2. EVOLUTIE VAN DE AARDGASPRIJZEN	14
2.1. EVOLUTIE VAN DE PRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS EN VERGELIJKING MET WALLONIË-----	14
2.2. VERGELIJKING VAN DE PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS TEN OPZICHTE VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS -----	15
2.2.1. <i>Gemiddeld en maximaal voordeel bij het actief sluiten van een aardgascontract.....</i>	<i>15</i>
2.2.2. <i>Vergelijking van de prijzen voor een gezin met een doorsnee verbruik met Wallonië.....</i>	<i>17</i>
2.2.3. <i>Prijzen van de leveranciers in een goedkoop versus een duur distributienetgebied.....</i>	<i>18</i>
2.2.4. <i>Onderdelen van de aardgasprijs</i>	<i>19</i>
3. CONCLUSIES	21
BIJLAGEN.....	23
LIJST MET FIGUREN	35
LIJST VAN BIJLAGEN	36

Evolutie van de elektriciteits- en aardgasprijzen op de markt voor huishoudelijke en kleine afnemers (prijsgegevens juli 2006)

Inleiding

De oplopende prijzen voor aardolie, steenkool, aardgas en andere brandstoffen op de internationale markten, maken dat vaak gevoeld wordt dat ook de prijzen van elektriciteit en aardgas op de Vlaamse markt sterk gestegen zijn. De VREG heeft als opdracht de transparantie van de Vlaamse elektriciteits- en de aardgasmarkt te bevorderen. De VREG publiceert daarom op geregelde tijdstippen informatie met als doel meer inzicht te bieden in de ontwikkeling van de Vlaamse energiemarkten. Zo worden maandelijks de marktaandeelen van de diverse leveranciers en het aantal leverancierswissels op de VREG website gepubliceerd. Daarnaast voert de VREG enquêtes uit bij de gezinnen en de middelgrote ondernemingen in hun hoedanigheid van energieverbruikers en de rapporten met resultaten van bevragingen van eindafnemers zijn eveneens op de website terug te vinden. Al deze informatie kan u steeds terugvinden op de VREG website www.vreg.be, onder de rubrieken "Eigen statistieken" en "Rapporten".

Met dit rapport wil de VREG meer informatie geven over de prijzen die huishoudelijke afnemers in Vlaanderen betalen. Dit rapport over de evolutie van de elektriciteits- en aardgasprijzen op de markt voor huishoudelijke en kleine afnemers in Vlaanderen wordt periodiek door de VREG opgemaakt. Het huidige rapport weerspiegelt het prijspeil op de elektriciteits- en de aardgasmarkt op 1 juli 2006. De grafieken van dit rapport zijn gebaseerd op de tabellen in de bijlagen.

Methodologie

Deze analyse is gebaseerd op de prijsgegevens voor juli 2006 die de elektriciteits- en aardgasleveranciers aan de VREG overmaakten in het kader van de leveranciersvergelijking op de VREG-website. De vergelijkingen worden gemaakt aan de hand van een aantal typecategorieën van eindafnemers (zie Bijlage 1).

Zoveel mogelijk worden gelijkaardige figuren en tabellen gebruikt voor de elektriciteits- en aardgasmarkt. Dit maakt een vergelijking van de situatie op beide markten mogelijk. De figuren in dit rapport hebben steeds dezelfde opbouw. **Om de figuren niet te overladen zijn de prijzen niet op continue basis weergegeven, maar slechts voor enkele scharniermomenten sinds de vrijmaking.**

All-in jaarlijkse kostprijs

De prijzen in dit rapport zijn gebaseerd op de **totale jaarlijkse kostprijs** voor een bepaald type eindafnemer. Deze prijs omvat alle relevante elementen. Zo werden de voor de besproken periode geldende nettarieven en heffingen steeds opgenomen bij de berekening van de totale jaarlijkse kostprijs. Ook werd overal de meterhuur bijgevoegd.

Geïndexeerde contracten

Om de vergelijkbaarheid van de prijzen van de verschillende leveranciers in de leveranciersvergelijking te garanderen, heeft de VREG bij contracten met een geïndexeerde energieprijzen het gebruik opgelegd van de recentste maandelijkse waarden van de indexatieparameters. Alle in dit rapport berekende prijzen zijn eveneens gebaseerd op deze maandelijkse waarden van de door de leveranciers gebruikte indexatieparameters. Met ingang van 1 juli zijn alle leveranciers, conform de afspraken van het akkoord tussen energieleveranciers voor de bescherming van de consument, ook verplicht om deze maandelijkse parameters te gebruiken op hun offertes.

Kortingen niet inbegrepen

Het feit dat de prijsinformatie gebruikt voor dit rapport afkomstig is van de leveranciers en door hen gerapporteerd werd in het kader van de leveranciersvergelijking op de VREG-website, betekent ook dat in de prijzen geen rekening gehouden wordt met commerciële kortingen, zoals een korting voor betaling via domiciliëring of een welkomstkorting voor nieuwe klanten. Deze – door een aantal leveranciers gehanteerde - kortingen kunnen de in de studie berekende prijsniveaus in de praktijk nog lichtjes lager doen uitvallen.

Gewogen prijzen

Om de representativiteit van de berekende prijzen te verhogen, paste de VREG in het rapport gebaseerd op het prijspeil van 1 juli 2005 voor het eerst wegingen toe. Deze methodologie blijft behouden in dit rapport. Het gaat om twee wegingen:

- Enerzijds laten we het **relatieve belang van het netgebied** meewegen in de gemiddelde prijzen. Zo weegt de jaarlijkse kostprijs in een netgebied met een groot aantal toegangspunten zwaarder door in het gemiddelde dan de jaarlijkse kostprijs in een netgebied met een klein aantal toegangspunten.
- Daarnaast wordt het **marktaandeel van de leverancier bij huishoudelijke afnemers** gebruikt om de weging tussen de prijzen van de leveranciers onderling te bepalen.

Wanneer beide wegingen vervolgens worden gecombineerd, krijgen we een gewogen gemiddelde prijs die zeer representatief is voor de prijs die de Vlaamse gezinnen betalen. De diversiteit die bestaat in de Vlaamse energiemarkt speelt hierdoor geen vertekende rol, terwijl bij de berekeningen nog steeds alle relevante informatie verwerkt wordt, in tegenstelling tot een op een steekproef gebaseerd onderzoek. (zie voorbeeld in Bijlage 2)

Gratis elektriciteit verrekend

Voor de berekening van de jaarlijkse elektriciteitsprijzen van de verschillende leveranciers wordt ook rekening gehouden met de gratis hoeveelheid elektriciteit die in Vlaanderen aan elk gezin wordt toegekend. Dit wordt verrekend als een korting op de prijzen die de leveranciers hebben bezorgd aan de VREG. De korting wordt berekend door het aantal gratis kWh te vermenigvuldigen met de prijs die door het Ministerie van Economische Zaken werd vastgelegd. Voor 2006 bedraagt deze 16,76 eurocent/kWh inclusief BTW. Aangezien het aantal gratis kWh afhangt van het aantal gezinsleden, hebben wij (enkel voor de analyse in dit rapport en niet voor de leveranciersvergelijking op de VREG-website) de volgende assumpties gemaakt voor de berekening van de jaarlijkse kostprijs per typecategorie:

- Categorie Da: 1 gezinslid → 200 kWh gratis → korting van € 33,52 in 2006
- Categorie Db: 2 gezinsleden → 300 kWh gratis → korting van € 50,28 in 2006
- Categorie Dc: 3 gezinsleden → 400 kWh gratis → korting van € 67,04 in 2006
- Categorie Dc1: 3 gezinsleden → 400 kWh gratis → korting van € 67,04 in 2006
- Categorie Dd: 4 gezinsleden → 500 kWh gratis → korting van € 83,80 in 2006
- Categorie De: 4 gezinsleden → 500 kWh gratis → korting van € 83,80 in 2006

1. Evolutie van de elektriciteitsprijzen

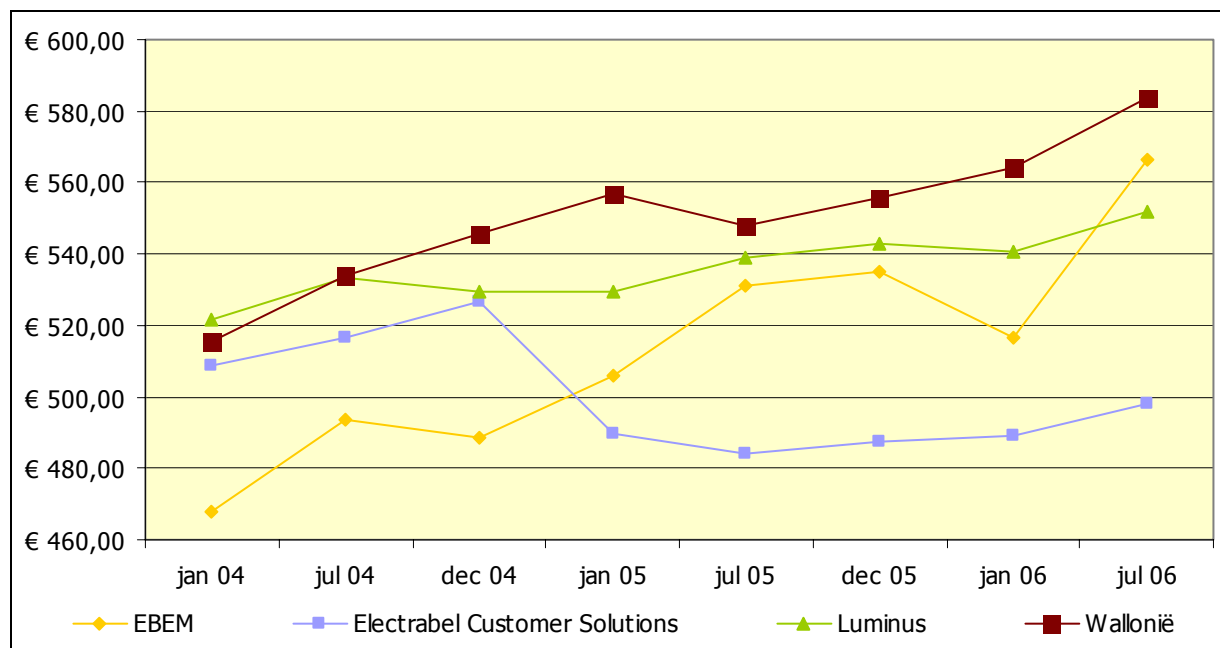
1.1. Evolutie van de prijzen van de standaardleveranciers en vergelijking met Wallonië

Het belang van deze analyse om een beeld te krijgen van de markt neemt af omdat er steeds minder huishoudelijke toegangspunten nog toegewezen zijn aan de standaardleveranciers. Toch zijn deze prijzen nog steeds van toepassing voor één op vijf Vlamingen, die na de vrijmaking - drie jaar geleden - nog geen contract afsloten met eender welke elektriciteitsleverancier.

De evolutie van de prijzen van de drie standaardleveranciers die in Vlaanderen actief zijn, worden vergeleken met de tarieven die gelden in Wallonië, dat geldt als niet geliberaliseerde referentiemarkt omdat deze markt pas op 1 januari 2007 volledig wordt vrijgemaakt. Een aparte vergelijking met Brussel wordt niet gemaakt omdat de tarieven in Brussel gelijklopen met de tarieven in Wallonië, uitgezonderd beperkte verschillen in regionale heffingen. We houden hierbij rekening met de korting voor gratis elektriciteit en de meterhuur. In Wallonië wordt de gratis elektriciteit op een andere manier verrekend dan in Vlaanderen. Iedere afnemer ontvangt er een korting op de vaste vergoeding, die onafhankelijk is van de gezinsgrootte.

Figuur 1 vergelijkt de gewogen gemiddelde jaarlijkse kostprijs voor een gezin met een doorsnee verbruik die elke standaardleverancier in Vlaanderen aanrekent, met het gereguleerde tarief dat nog steeds geldt in Wallonië.

Figuur 1: Vergelijking van de elektriciteitsprijzen van de standaardleveranciers voor de toegewezen afnemers met Wallonië, voor een gezin met een doorsnee verbruik: 2.200 kWh dag, 1.300 kWh nacht, gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 4)

Het prijsverschil tussen de twee grote standaardleveranciers kan voor een groot gedeelte verklaard worden door de hoogte van de nettarieven in de distributienetgebieden waarin zij klanten toegewezen kregen (zie Bijlage 3). Het verschil in nettarieven tussen het gewogen

gemiddelde van het gebied waar Electrabel Customer Solutions en het gebied waar Luminus leveren, bedraagt € 46,03. Het verschil tussen de gewogen gemiddelde prijzen van beide ligt daar met € 54,26 iets boven.

In vergelijking met Wallonië blijft **de concurrentie tussen de elektriciteitsleveranciers de elektriciteitsfactuur van een Vlaams gezin met een doorsnee elektriciteitsverbruik drukken, zelfs voor gezinnen die nog geen actieve leverancierskeuze maakten.** De verschillen liggen afhankelijk van de standaardleverancier tussen € 17,54 en € 85,91 (zie Bijlage 5). Duidelijk bewijs hiervan vormt het feit dat de daling van de nettarieven in de meeste netgebieden in Vlaanderen resulteerde in een dalende of gelijkblijvende elektriciteitsprijs, terwijl de prijzen voor de gebonden afnemers in Wallonië stijgen. Deze stijging is wellicht het gevolg van de stijgende internationale energieprijzen die zich vertalen in stijgende productiekosten. Sinds januari is dit voordeel ten opzichte van Wallonië bij Electrabel Customer Solutions en Luminus nog opgelopen. Ebem laat een tegengestelde beweging zien.

1.2. Vergelijking van de prijzen van de leveranciers ten opzichte van de standaardleveranciers

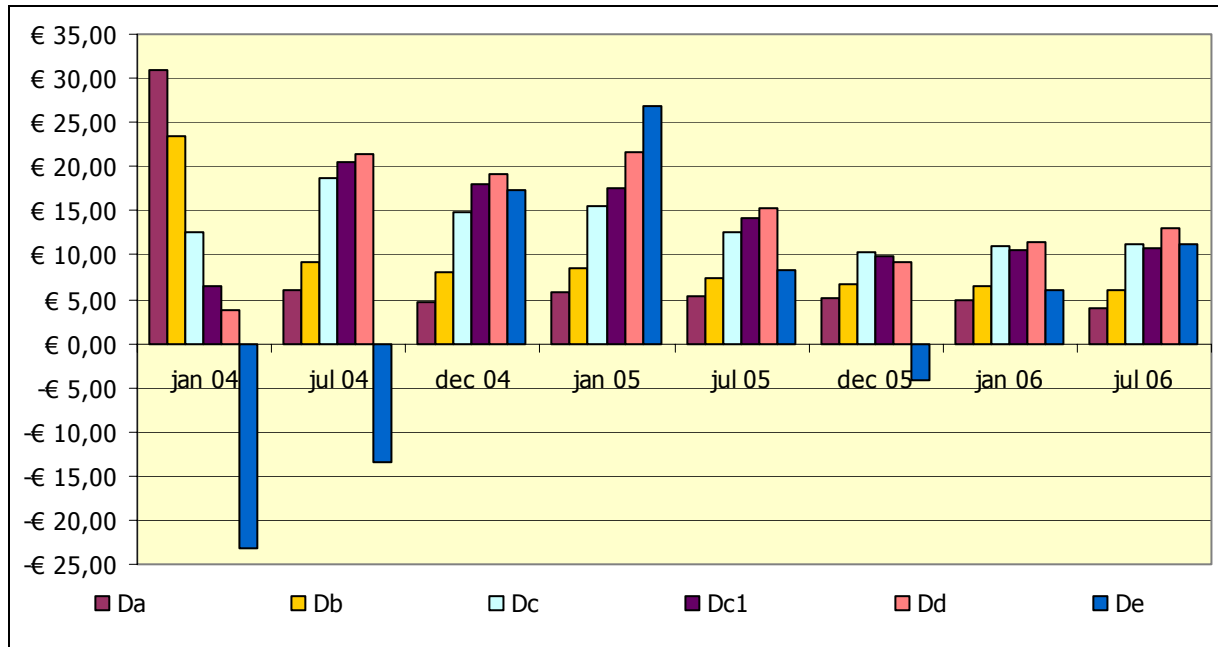
In de sectie 1.1. werden de prijzen geanalyseerd die de standaardleveranciers hanteren voor de hen toegewezen afnemers. Op 1 juli 2006 hadden vier op vijf Vlaamse huishoudelijke afnemers echter een contract getekend met een standaardleverancier. Daarbovenop had 12,34% van de huishoudelijke toegangspunten een contract met een nieuwe leverancier ondertekend. In wat volgt vergelijken we de prijzen van de afnemers die een contract hebben afgesloten met deze die de toegewezen afnemers betalen.

1.2.1. Gemiddeld en maximaal voordeel bij het actief sluiten van een contract

Figuur 2 geeft een overzicht van de evolutie van het voordeel van de gemiddelde contracten ten opzichte van de voorwaarden die de standaardleverancier toepast voor toegewezen afnemers, en dit voor alle categorieën. Het laatste jaar is dit voordeel voor alle categorieën naar elkaar toegegroeid. In juli 2006 was dit maximaal €13,00. Wanneer we dit vergelijken met januari 2004, toen de prijzen van de standaardleveranciers nog bepaald werden op basis van het oude 'gebonden markttarief', zien we dat de verschillen veel kleiner geworden zijn. In januari 2004 had een kleine verbruiker een voordeel van meer dan € 30 tegenover een nadeel voor de grote verbruiker van bijna € 25. In juli 2006 heeft een kleine verbruiker - gemiddeld over alle netgebieden - een voordeel van zo'n € 5, en heeft een groot gezin dat elektrisch verwarmt een voordeel van bijna € 11,24. De nivellering van de verschillen wijst er op dat de nieuwe leveranciers hun prijzen afstemmen op de standaardleveranciers.

Ook al worden de verschillen tussen de categorieën kleiner, toch blijft een actieve afnemer minder betalen dan iemand die passief blijft en nog geen contract heeft afgesloten. Ook grotere gezinnen, die elektrisch verwarmen, doen - gemiddeld over alle netgebieden - voordeel als ze een contract afsluiten, hoewel het voordeel voor dit type afnemer niet stabiel is.

Figuur 2: Gemiddeld voordeel in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers en de grootte van het netgebied



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 6)

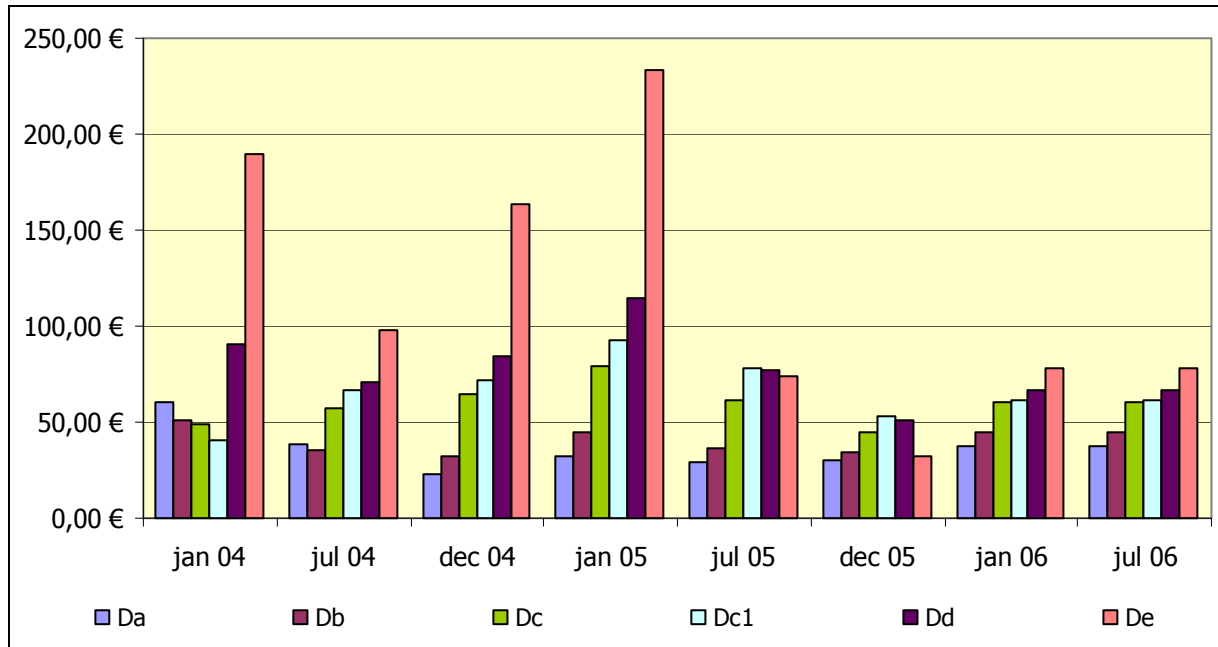
Figuur 2 gebruikt *gemiddelde* voordelen, berekend op basis van de prijzen gehanteerd door alle contractleveranciers ten opzichte van de prijs van de standaardleverancier. Wanneer gekeken wordt naar het *maximaal* voordeel in elk netgebied (zie Figuur 3), dan blijkt duidelijk dat elke Vlaamse huishoudelijke eindafnemer een voordeel kan doen dat merkkelijk groter is dan het gemiddelde voordeel. Het verschil tussen het gemiddelde en maximale voordeel wijst erop dat het voor een prijsbewuste eindafnemer niet volstaat om simpelweg een contract af te sluiten, maar dat het loont om actief na te gaan welke leverancier het beste aanbod doet.

In Figuur 3 wordt voor elke typecategorie het gemiddelde gemaakt van het *maximale* voordeel per netgebied dat een afnemer kan doen door een contract aan te gaan. Bij het maken van dit gemiddelde wordt rekening gehouden met de grootte, en dus het relatieve belang van elk netgebied.

Ook hier merken we dat voor de verschillende verbruikerscategorieën dit maximale voordeel naar elkaar toegegroeid is sinds het begin van de vrijmaking. Drie jaar na de volledige vrijmaking ligt dit maximale voordeel voor huishoudelijke afnemers tussen € 37,42 (voor categorie Da) en € 78,37 (categorie De). Het verschil tussen beide is € 40,95 ten aanzien van een verschil van € 149,06 in januari 2004.

Voor de analyse weergegeven in Figuur 3 werden leveranciers met een beperkte capaciteit, zoals Ecopower en Wase Wind, niet betrokken.

Figuur 3: Maximaal voordeel in euro per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied

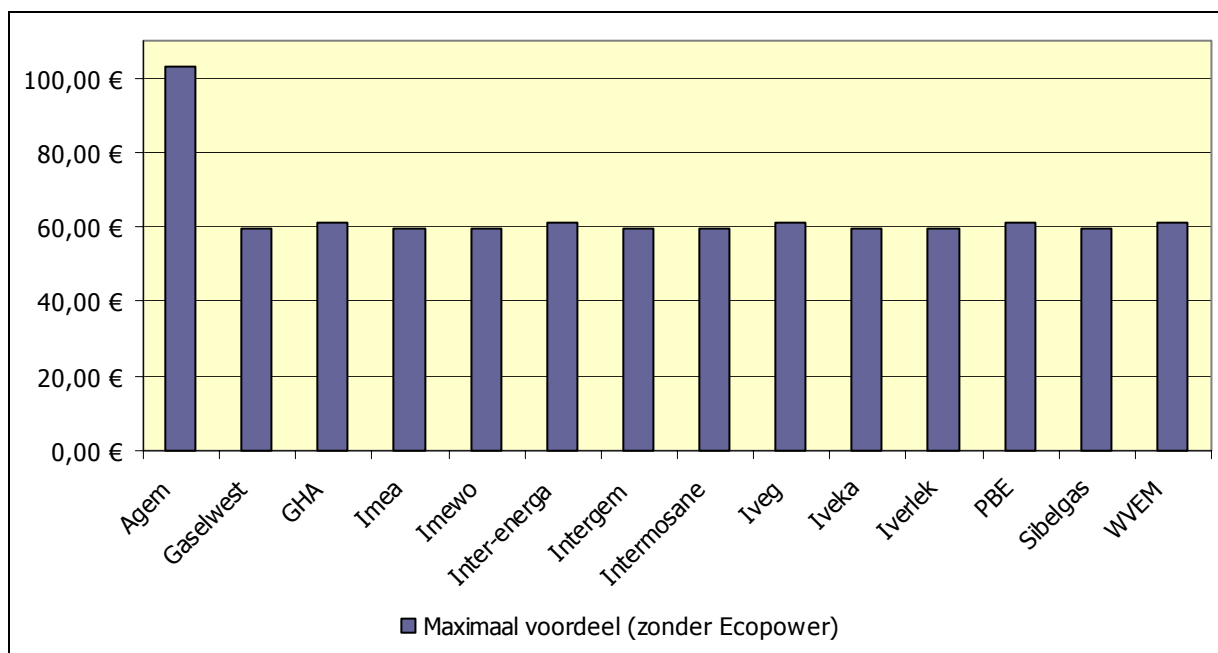


BRON: VREG (cf. Bijlage 7)

Figuur 4 geeft het maximale voordeel in juli 2005 voor dit gezin per netgebied. Uit deze figuur blijkt duidelijk dat (behalve in Agem-gebied) het maximale voordeel overal ongeveer gelijk is, in tegenstelling met het begin van de vrijmaking toen dit voordeel sterk schommelde afhankelijk van de woonplaats. Dit voordeel ligt rond € 60,00.

Wanneer we dit het maximale voordeel van € 60 relateren aan het gewogen gemiddelde standaardtarief (€ 509,38) is dit een voordeel van ongeveer 12%.

Figuur 4: Maximaal voordeel ten opzichte van de prijs van de standaardleverancier voor een gezin met een doorsnee verbruik (2.200 kWh overdag, 1.300 kWh 's nachts)



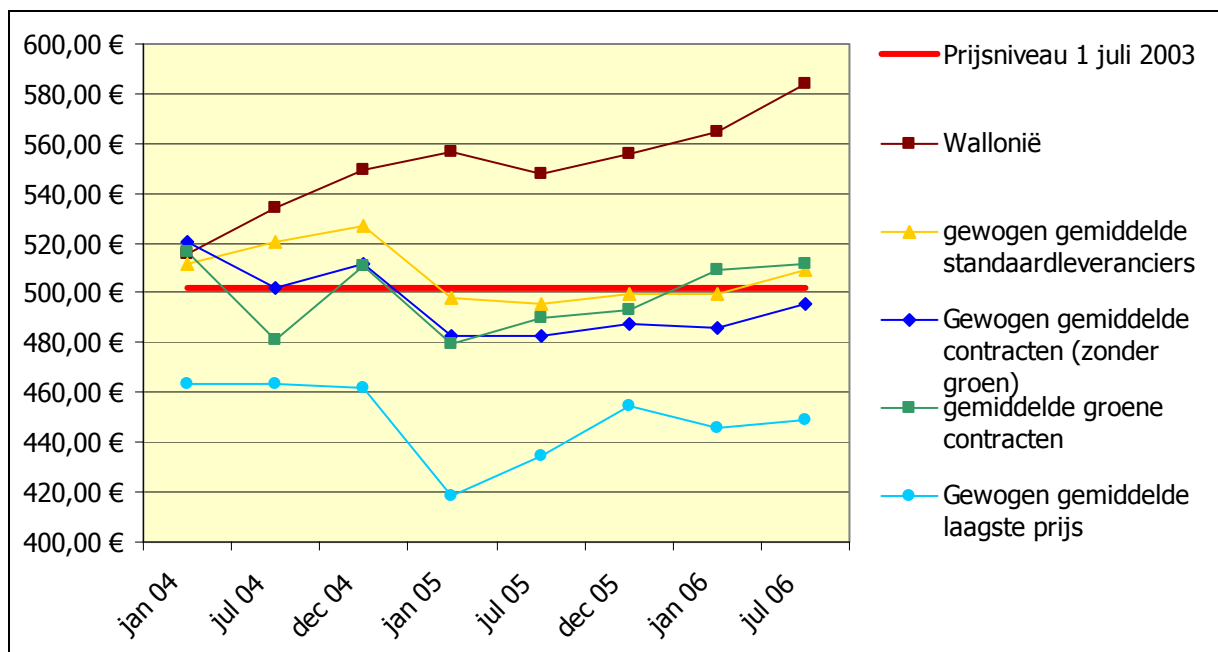
BRON: VREG (cf. BIJLAGE 8)

1.2.2. Huidige prijzen versus het begin van de vrijmaking

In dit deel bekijken we opnieuw het prijspeil voor een gezin met een doorsnee elektriciteitsverbruik. Feit is dat de prijzen (en prijsstructuur) van de verschillende leveranciers op drie jaar een hele evolutie hebben doorgemaakt. Om alle prijzen vergelijkbaar te maken worden dezelfde indexatieparameters gebruikt. Het gezin met een doorsnee verbruik is hier ook het uitgangspunt.

Figuur 5 biedt een overzicht van de totale jaarlijkse elektriciteitsfactuur voor een gezin met een doorsnee verbruik. Sinds januari 2004 is het duidelijk dat de energieprijzen in Wallonië (en Brussel), waar de markt voor huishoudelijke afnemers nog niet vrijgemaakt is, hoger ligt. Het verschil tussen de gemiddelde prijs van de standaardleveranciers in Vlaanderen en het tarief in Wallonië loopt zelfs op en bedraagt begin in juli 2006 bijna € 75.

Figuur 5: Vergelijking van de elektriciteitsprijzen vanaf het begin van de vrijmaking voor een gezin met een doorsnee verbruik (2.200 kWh overdag, 1.300 kWh 's nachts)



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 9)

We kunnen in Vlaanderen nog steeds drie prijsniveaus onderscheiden. Het duurt af zijn de gezinnen die nog geen contract ondertekenden met een energieleverancier, en dus toegewezen blijven aan hun standaardleverancier. Toch zien we dat ook voor deze gezinnen de huidige gemiddelde prijs van de standaardleveranciers aanzienlijk lager is dan in Wallonië. Deze prijs ligt ook maar licht boven de prijs van drie jaar geleden, bij het begin van de liberalisering, ondanks de stijgingen van de energieprijzen op de internationale markten die zich sindsdien voordeden. De vrijmaking levert dus ook voordelen op voor de niet-actieve afnemers.

Een volgend prijsniveau wordt gevormd door een gezin met een doorsnee verbruik dat een contract heeft afgesloten met een leverancier (hierbij inbegrepen de diverse producten aangeboden door de standaardleveranciers). Dit gezin betaalt gemiddeld een prijs die licht onder het niveau van het passieve gezin ligt. Drie jaar later, en in een context van sterk gestegen olie- en gasprijzen op de internationale markten, **ligt de gemiddelde prijs van een elektriciteitscontract nog steeds lager dan wat datzelfde gezin op 1 juli 2003 betaalde.**

Het gunstigste prijsniveau wordt gevormd door het gemiddelde van de laagste prijs in elk netgebied. Dit vertegenwoordigt de afnemer die voor de laagste prijs opteert: de prijsbewuste consument.

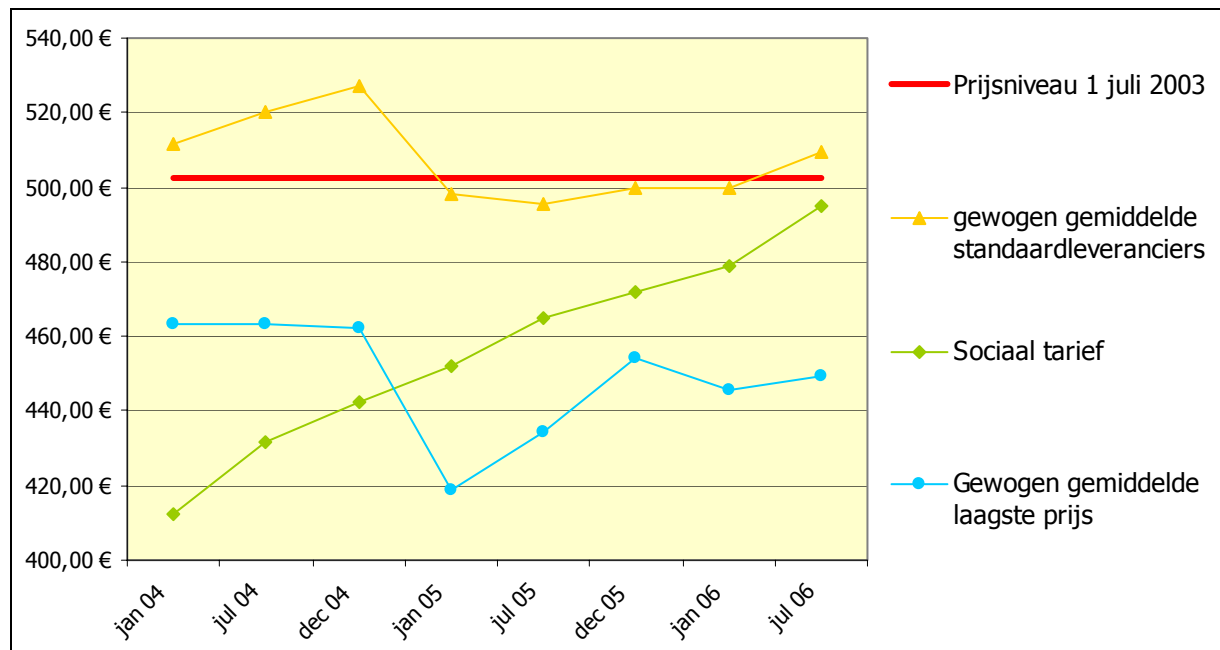
Wanneer het gezin met een doorsnee verbruik kiest voor de laagste prijs die op de markt te vinden is, loopt hun **voordeel ten opzichte van de situatie op 1 juli 2003**, gemiddeld op tot **ruim € 74**. Tegenover de niet geliberaliseerde markten in België, bedraagt het maximale voordeel gemiddeld € 134,40 voor deze prijsbewuste consumenten.

De vrijmaking levert dus ook voor niet-actieve afnemers voordelen op. Maar **Vlaamse gezinnen die kiezen, kunnen nog een aanzienlijke extra besparing realiseren**. Wie niet kiest, geniet geen voordeel meer ten opzichte van 1 juli 2003. Alle gezinnen genieten echter van de positieve effecten van concurrentie.

Figuur 5 geeft het beste overzicht van de evolutie van de prijzen. Het effect van de dalingen van de nettarieven (januari 2005 en 2006) komen hier duidelijk naar voor, ook al zien we dat de laatste daling gebruikt wordt om de gestegen energieprijzen op de internationale markten te compenseren. Hierdoor bleef de Vlaamse huishoudelijke elektriciteitsafnemer in grote mate gevrijwaard van de stijgingen die in de buurlanden merkbaar zijn. Dit wijst er op dat de ontwikkeling van concurrentie op de Vlaamse energiemarkt positieve effecten heeft voor de Vlaamse gezinnen.

Figuur 6 maakt een vergelijking van de situatie van het **sociaal tarief**. In het rapport van juli 2005 toonde deze figuur al duidelijk aan dat er initiatieven ter verbetering van het sociaal tarief nodig zijn. De dalingen van de distributienettarieven, zowel deze van januari 2005 als deze van januari 2006, kwamen niet ten goede aan het sociaal tarief, dat het duurste tarief in Vlaanderen dreigt te worden als de huidige trend zich voortzet. Sinds begin 2005 is een gezin met een doorsnee verbruik op de vrijgemaakte markt beter af met een weloverwogen leverancierskeuze dan met het sociaal tarief. Het sociaal tarief is nu enkel nog voordeliger voor een persoon met een verbruik van 600 kWh per jaar. Voor alle andere typecategorieën is het sociaal tarief niet automatisch meer het goedkoopste op de markt.

Figuur 6: Vergelijking van de prijzen voor een gezin met een doorsnee verbruik met het sociaal tarief



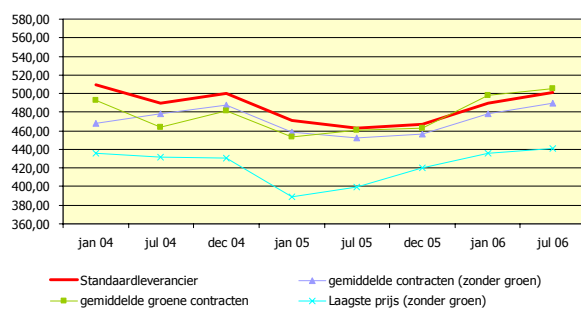
BRON: VREG (CF. BIJLAGE 9)

1.2.3. Prijzen van de leveranciers in een goedkoop versus een duur distributienetgebied

Doordat in Vlaanderen zestien distributienetbeheerders voor elektriciteit actief zijn, bestaan er ook zestien verschillende tarieven voor het gebruik van het distributienet. Het hangt dus van de woonplaats van de afnemer af hoeveel distributiekosten hij aan de netbeheerder betaalt. De vorige figuren werkten daarom altijd met de *gewogen gemiddelde prijs* van de leveranciers. Zo wordt rekening gehouden met enerzijds de grootte van het netgebied, en anderzijds het marktaandeel van de leveranciers.

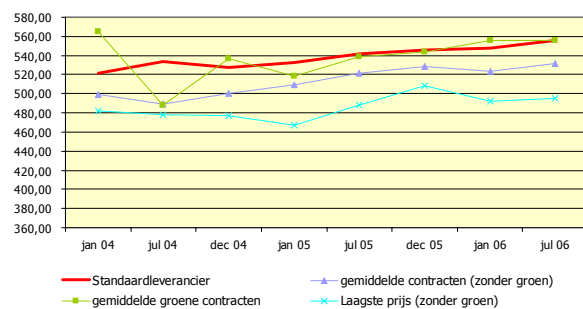
Om de impact van de nettarieven op de totale jaarlijkse kostprijs voor elektriciteit te illustreren, tonen de volgende figuren de situatie in twee specifieke netgebieden, één met een hoog en één met een laag distributienettarief. In Figuur 7 en Figuur 8 wordt de gemiddelde prijs van de 'grijze' contracten en de gemiddelde prijs van de groene contracten vergeleken met de prijs van de standaardleverancier in dat netgebied. Daarnaast wordt nogmaals de laagste prijs, met uitsluiting van de groene contracten, gezet.

Figuur 7: Vergelijking van gemiddelde contractprijs en de groene contracten, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers, met de standaardleverancier in een distributienetgebied met een laag nettarief



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 10)

Figuur 8: Vergelijking van gemiddelde contractprijs en de groene contracten, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers, met de standaardleverancier in een distributienetgebied met een hoog nettarief



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 11)

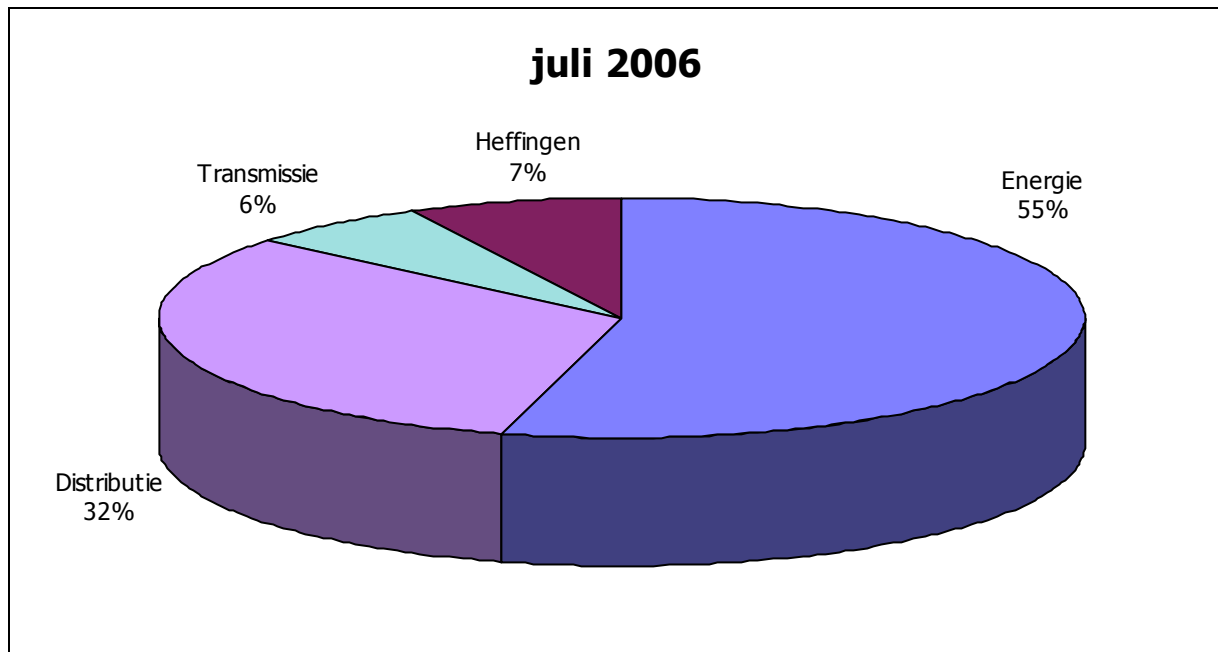
De verschillende prijsniveaus zijn ook duidelijk op deze figuren te zien. Opvallend is dat zij dezelfde evolutie volgen. Enkel de groene contracten zijn boven de prijs van de standaardleverancier gewipt. Het verschil tussen de prijs van de standaardleverancier en de gewogen gemiddelde prijs van een contract blijft stabiel. Het prijsverschil voor actieve en passieve klanten voor een eindafnemer in een goedkoop en in een duur netgebied blijft eveneens stabiel. In een duur netgebied blijkt de contractprijs een hoger verschil te kennen ($\pm \text{€ } 20$) dan in een goedkoper netgebied ($\pm \text{€ } 10$).

Het belangrijkste verschil blijft dat de jaarlijkse kostprijzen in euro's ver uit elkaar liggen, hoewel dit verschil daalt. In januari 2006 betaalde afnemer in een duur netgebied voor hetzelfde verbruik € 79,37 of 17,15% meer bij de standaardleverancier ten aanzien van een goedkoop netgebied. In juli 2006 is dit gedaald tot € 54,77. Dit verschil is licht hoger dan het verschil in de jaarlijkse kost van de nettarieven. We kunnen er dus wel vanuit gaan dat beide afnemers voor de energie zelf, min of meer dezelfde prijs betalen.

1.2.4. Onderdelen van de elektriciteitsprijs

De totale jaarlijkse kostprijs die door de leveranciers aangerekend wordt, bestaat uit verschillende onderdelen. Deze onderdelen zijn niet altijd afhankelijk van de leverancier. Samengevat kan gesteld worden dat de elektriciteitsprijzen de som zijn van de transmissiekost, de distributiekost, de heffingen en de energiekost.

Figuur 9: Belang van de verschillende onderdelen voor de totale jaarlijkse kostprijs voor een gezin met een doorsnee verbruik

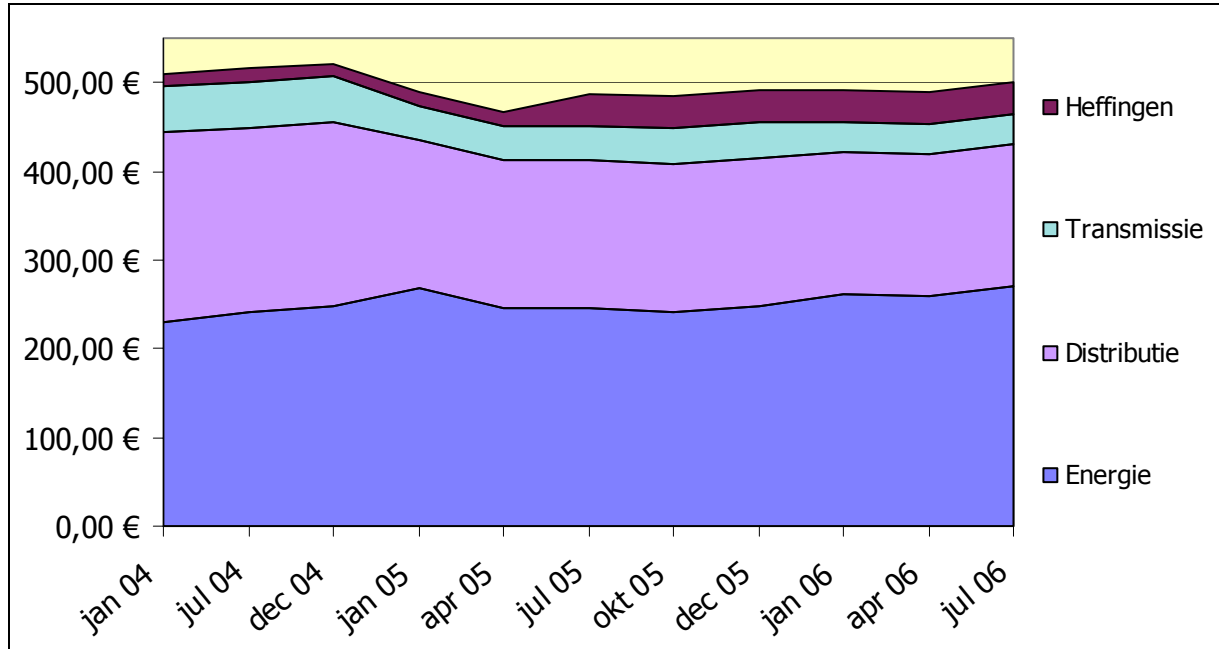


BRON: VREG (cf. Bijlage 12)

Figuur 9 geeft op basis van de gewogen gemiddelde prijzen de verdeling over deze vier onderdelen voor een gezin met een doorsnee verbruik. De BTW is inbegrepen in elk onderdeel van de prijs en wordt niet apart vermeld. Hieruit blijkt dat de energieprijs meer dan de helft van de totale kostprijs uitmaakt. De energieprijs is het enige onderdeel dat de leverancier kan bepalen. Het is voornamelijk op dit niveau dat een leverancier zich kan profileren ten opzichte van andere leveranciers. De drie andere onderdelen worden door de overheid vastgelegd en zijn voor iedereen (in het zelfde netgebied) gelijk. Het door de overheid gereguleerde deel is gelijk aan 45% van de totale kostprijs.

Deze verhoudingen zijn niet steeds dezelfde geweest. In het begin van de vrijmaking waren deze net omgekeerd. Het door de overheid vastgelegde gedeelte was toen goed voor 55% en de energieprijs voor 45%. Figuur 10 geeft de evolutie weer van het belang van de verschillende onderdelen sinds januari 2004. Bekijken we enkel de nettarieven, dan daalde dit belang van 52% (januari 2004) naar 38%. Het belang van de heffingen steeg dan weer gevoelig van 3% naar 7%, grotendeels het effect van het invoeren van de heffing ter compensatie van de gemeenten.

Figuur 10: Evolutie van de gewogen gemiddelde elektriciteitsprijs per onderdeel.



BRON: VREG (cf. Bijlage 12)

2. Evolutie van de aardgasprijzen

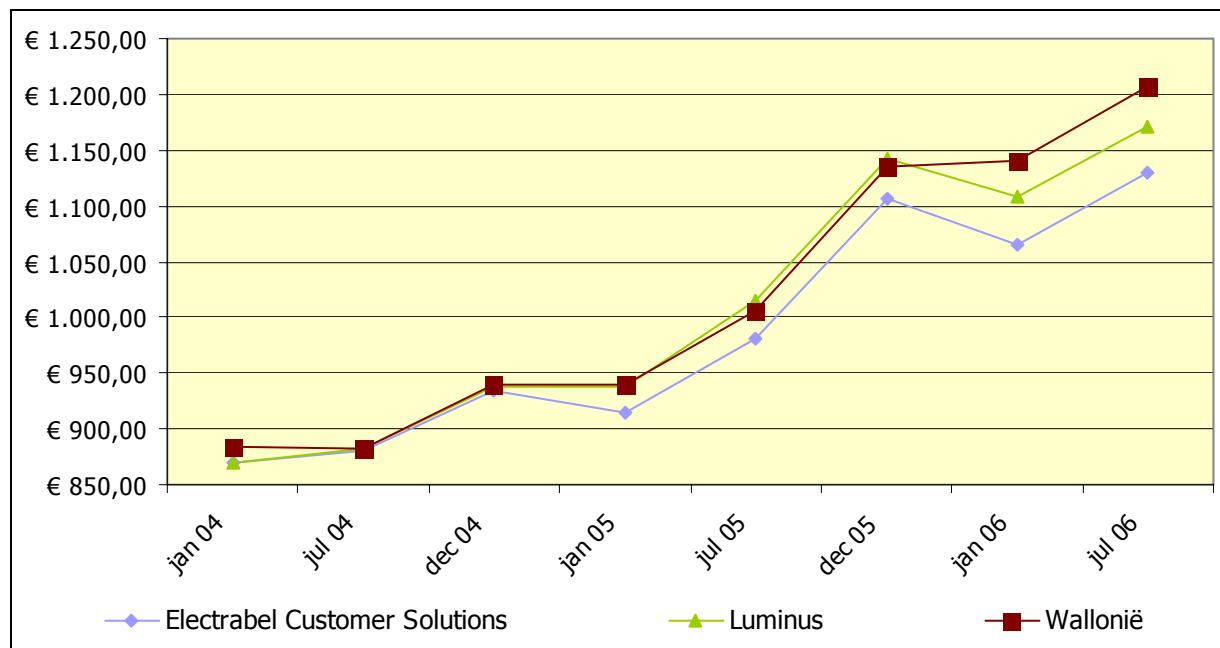
2.1. Evolutie van de prijzen van de standaardleveranciers en vergelijking met Wallonië

Nog sterker dan het geval is bij elektriciteit, neemt het aantal huishoudelijke aardgasafnemers dat nog geen actieve leverancierskeuze heeft gemaakt af. De aardgasprijzen van de standaardleveranciers gelden nog voor één op zes Vlamingen.

Naar analogie met de analyse van de elektriciteitsprijzen maken we een vergelijking van de prijzen die de standaardleveranciers hanteren voor de hen toegewezen afnemers, met de tarieven in Wallonië. Ook hier wordt niet specifiek ingegaan op het prijspeil in Brussel omdat dit, opnieuw op het effect van de regionale heffingen na, identiek is aan het tarief in Wallonië.

Een vergelijking van de Vlaamse aardgasprijzen met deze in Wallonië (en Brussel) is eenvoudiger dan een vergelijking van de elektriciteitsprijzen. Hier speelt de gratis elektriciteit immers geen rol. Het tarief in Wallonië bleef qua structuur onveranderd sinds 1 januari 2004, maar wordt natuurlijk wel geïndexeerd. De stijgende internationale energieprijzen zijn hier nog duidelijker merkbaar.

Figuur 11: Vergelijking van de aardgasprijzen van de standaardleveranciers met Wallonië voor een gezin met een doorsnee verbruik (23.260 kWh), gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 14)

In het begin weken de prijzen van de standaardleveranciers nauwelijks af van de prijzen in Wallonië. Pas nadat de standaardleveranciers hun standaardprijzen aanpasten aan de marktvoorwaarden en hun prijzen differentiëren per netgebied duiken de verschillen met Wallonië op. Vanaf dat moment kwam een zekere prijsconcurrentie op gang op de Vlaamse aardgasmarkt. Net zoals bij de elektriciteitsprijzen lopen de verschillen op. In juli 2006 is het verschil met Electrabel Customer Solutions voor een gezin met een doorsnee verbruik dat verwarmt op aardgas € 77,39. Voor Luminus is dit € 34,48. (zie Bijlage 15)

We merken in dat de prijzen van de standaardleveranciers, gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied, in het begin nauwelijks afweken van de prijzen in Wallonië. Het is pas nadat de standaardleveranciers hun standaardprijzen aanpasten aan de marktvoorwaarden en hun prijzen differentiëren per netgebied, dat verschillen met Wallonië opduiken. Ook voor aardgas geldt dat het prijsverschil tussen beide standaardleveranciers voor een groot gedeelte kan worden verklaard door de hoogte van de nettarieven in de distributienetgebieden waarin zij klanten toegewezen kregen (zie Bijlage 13). Dit verschil bedraagt €47,23 in juli 2006.

De prijsdalingen van december naar januari (zowel in 2005 als in 2006) geven duidelijk aan dat de daling van de nettarieven wordt doorgerekend in het standaardtarief, ook in de standaardvoorwaarden voor toegewezen afnemers.

2.2. Vergelijking van de prijzen van de leveranciers ten opzichte van de standaardleveranciers

Het eerste jaar na de vrijmaking van de aardgasmarkt was er nog geen sprake van echte marktwerking. Begin 2004 waren slechts drie leveranciers actief: Electrabel Customer Solutions, Luminus en Nuon. Pas vanaf april 2004 kwam een vierde leverancier (Essent Belgium) en vanaf juni een vijfde (City Power) op de markt. EBEM vervoegde in september 2004 het rijtje. Sinds een kleine twee jaar zijn er dus zes leveranciers van aardgas die zich richten op de particuliere eindafnemers.

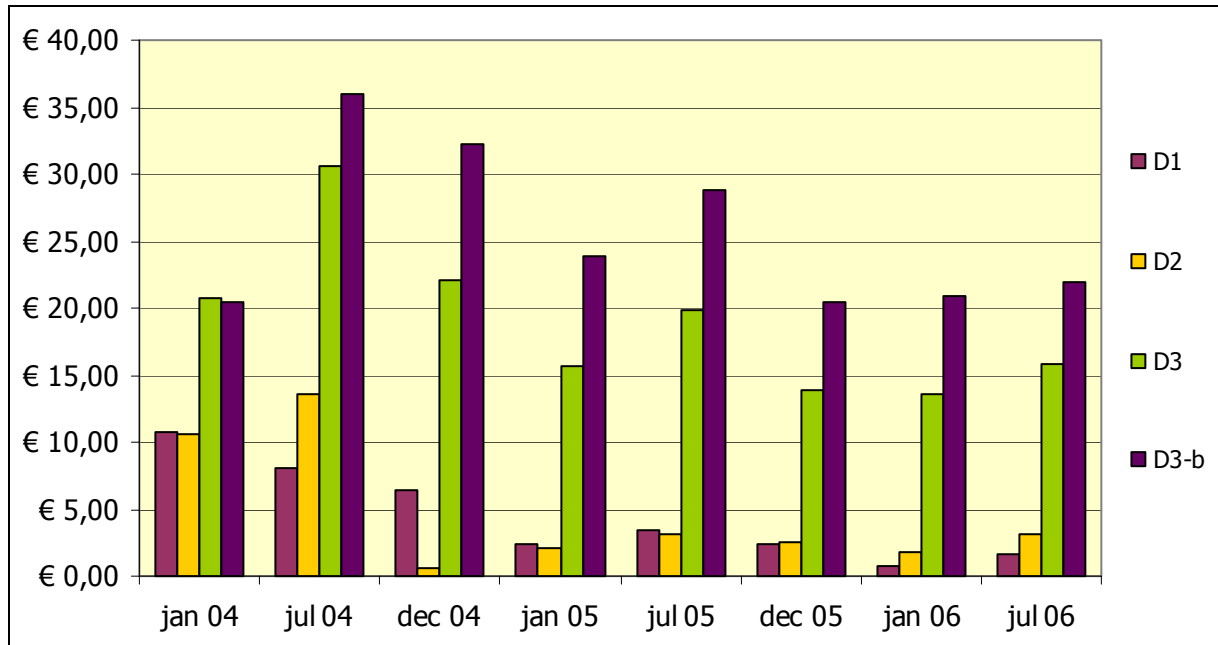
Ook al kwam de aardgasmarkt later in beweging dan de elektriciteitsmarkt, uit cijfers met betrekking tot het aantal leverancierswissels blijkt de aardgasmarkt die achterstand heeft omgebogen in een voorsprong. Dit is uiteindelijk niet verwonderlijk omdat voor een gezin dat met aardgas verwarmt deze factuur meer dan het dubbele bedraagt dan de elektriciteitsfactuur. Op 1 juli 2006 heeft 81,59% van de huishoudelijke aardgasverbruikers een contract afgesloten. Het percentage dat een contract afsloot met een nieuwkomer op de markt ligt met 12,09% in lijn met het percentage bij elektriciteit.

Een element dat weegt op de marktwerking is het onderscheid tussen laag- en hoogcalorisch aardgas.

2.2.1. Gemiddeld en maximaal voordeel bij het actief sluiten van een aardgascontract

Figuur 12 geeft een overzicht van de evolutie van het gemiddelde voordeel van de contracten ten opzichte van de standaardprijzen. Gemiddeld over alle netgebieden heen doet elke eindafnemer, onafhankelijk van zijn aardgasverbruik, een voordeel door actief een contract af te sluiten. In tegenstelling tot elektriciteit waar deze voordelen naar elkaar toegroeid zijn, blijven hier wel degelijk substantiële verschillen bestaan voor de verschillende typecategorieën. Het voordeel wordt groter naarmate het verbruik stijgt. Wel gelijklopend met elektriciteit is het feit dat het geboden voordeel zich stabiliseert.

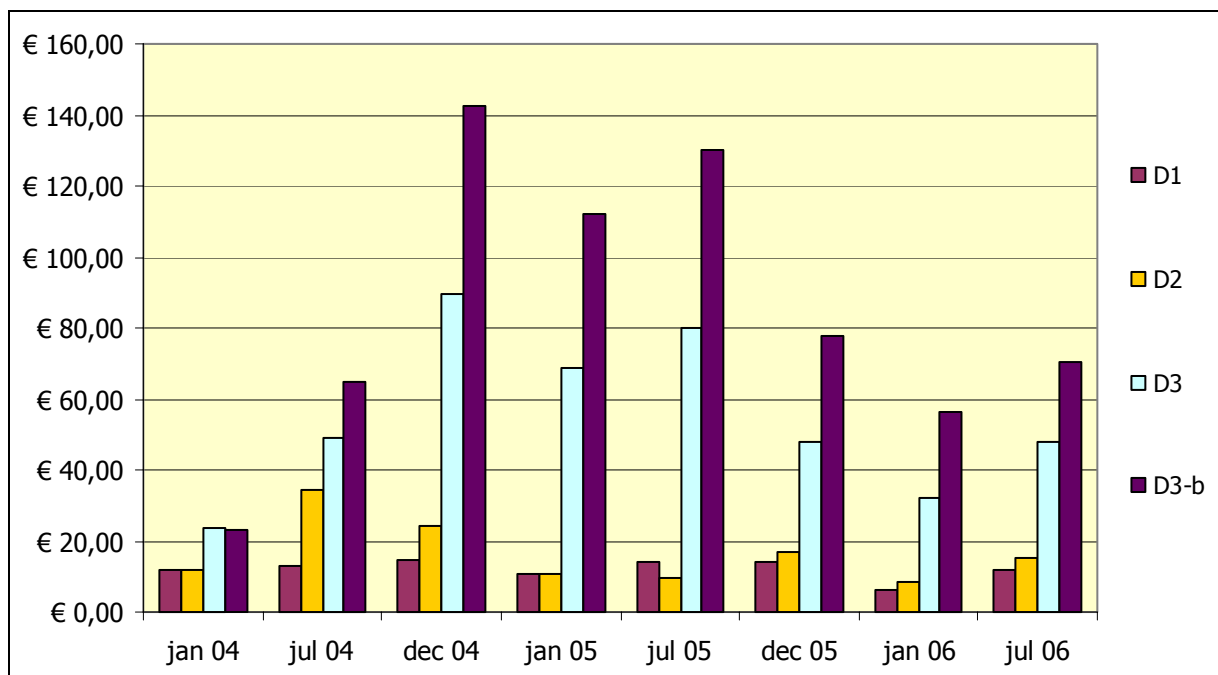
Figuur 12: Gemiddeld voordeel in euro per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers en de grootte van het netgebied



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 16)

Figuur 13 gaat in op het maximale voordeel dat een eindafnemer gemiddeld over de netgebieden kan doen. Het laatste jaar is dit voordeel ook gestabiliseerd. Tot december 2004 kende dit voordeel een stijgende trend, waarna het eerder een dalende trend liet zien. In januari 2006 lag dit voordeel voor de kleinste verbruikers op € 6,19 en voor de grootste op € 56,37.

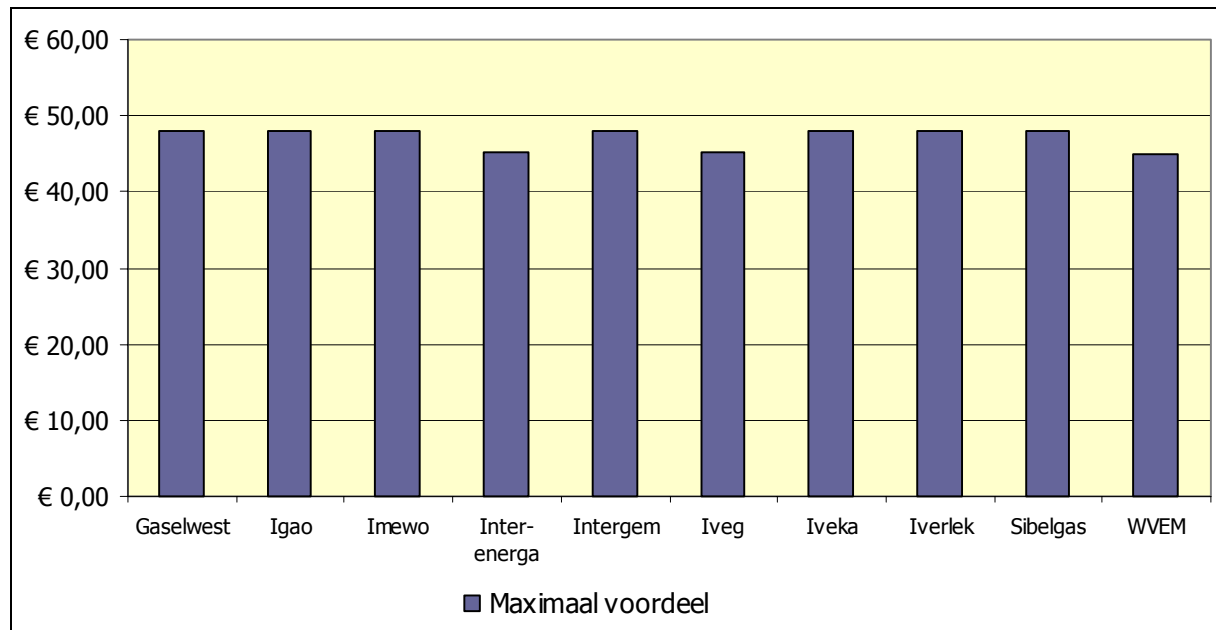
Figuur 13: Maximaal voordeel in euro per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 17)

Figuur 14 gaat dieper in op een gezin dat aardgas gebruikt als verwarmingsbron. Dit houdt in dat dit gezin een aardgasverbruik heeft van 23.260 kWh per jaar. De woonplaats doet er ook bij aardgas minder toe dan in de beginfase van de liberalisering. Het voordeel ligt tussen de € 45 en € 48.

Figuur 14: Maximaal voordeel voor een gezin met een doorsnee verbruik (23.260 kWh) per netgebied



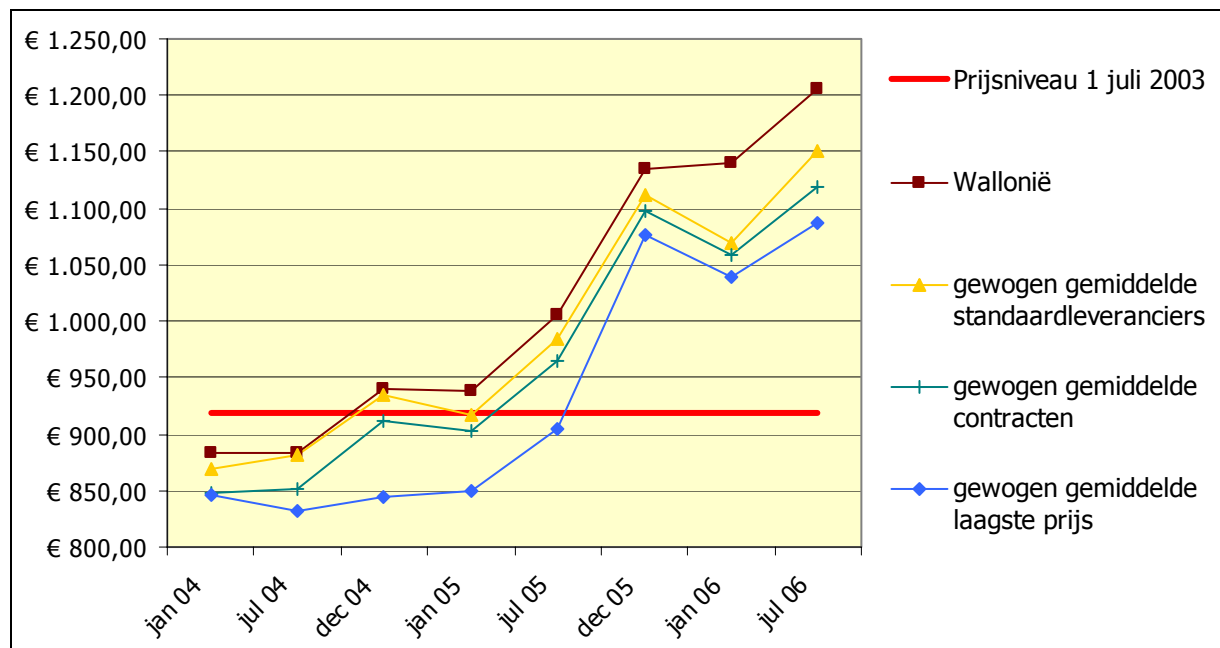
BRON: VREG (CF. BIJLAGE 18)

2.2.2. Vergelijking van de prijzen voor een gezin met een doorsnee verbruik met Wallonië

Het gezin met een doorsnee verbruik dat verwarmt met aardgas wordt als uitgangspunt gebruikt in de vergelijking met de situatie vóór de liberalisering. De volgende figuur geeft een overzicht van de totale jaarlijkse kostprijs van de aardgasfactuur van dit gezin. De huidige situatie wordt vergeleken met deze bij het begin van de vrijmaking van de Vlaamse huishoudelijke markt op 1 juli 2003, met de tarieven in Wallonië en met de prijs die de standaardleveranciers toepassen voor die klanten die nog geen contract hebben afgesloten. Daarnaast tonen we de gemiddelde contractprijs en de gemiddelde laagste prijs over alle netgebieden heen.

Tot en met december 2004 toont Figuur 15 geen noemenswaardige verschillen tussen de tarieven in Wallonië en Brussel en de gewogen gemiddelde prijs die de Vlaamse standaardleveranciers aan toegewezen afnemers aanrekenden. Zowel in januari 2005 als in januari 2006 dalen de Vlaamse prijzen echter onder impuls van de dalende nettarieven, terwijl deze daling in Wallonië niet wordt doorgerekend. Na deze sprong verloopt de evolutie opnieuw gelijkaardig.

Figuur 15: Vergelijking van de aardgasprijzen vanaf het begin van de vrijmaking voor een gezin met een doorsnee verbruik (23.260 kWh)



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 19)

Wat meest opvalt in deze figuur is de sterke stijging van alle aardgasprijzen. Het laatste jaar bedroeg de stijging 16,86% (gewogen gemiddelde standaardleveranciers). De voornaamste reden voor deze stijging is de stijging van de energieprijzen op de internationale markten, omdat de evolutie van de olieprijs met een vertraging ook effect heeft op de aardgasprijzen. Ten aanzien van voor de vrijmaking is de factuur voor een doorsnee gezin dat verwarmt op aardgas bij de standaardleverancier met meer dan een kwart gestegen. Opvallend is dat de drie prijsniveaus, die zich net als bij elektriciteit op de Vlaamse aardgasmarkt hebben gevormd, dezelfde evolutie volgen. Het verschil tussen de gewogen gemiddelde prijzen van de contracten en de prijzen van de standaardleveranciers fluctueert wel. In juli 2006 bedroeg dit toch zo'n € 30.

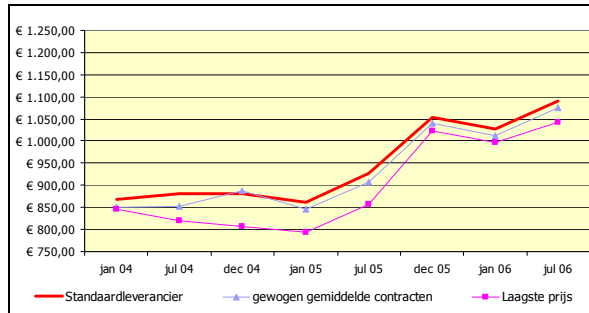
Wanneer we naar de tarieven van aardgas in Wallonië kijken merken we dat daar de daling van de distributietarieven niet wordt doorgerekend aan de eindklant. De prijs voor aardgas in Wallonië is op drie jaar met € 287,52 (of 31,29%) toegenomen. Het verschil met de laagste prijs op de Vlaamse markt loopt dan ook steeds verder op. In juli 2006 bedraagt dit een kleine 120 euro.

Net zoals bij elektriciteit geldt dus dat **voor aardgas de concurrentie tussen de leveranciers ervoor zorgt dat de daling van de distributiekosten doorgerekend wordt aan alle Vlaamse afnemers**. Ook wie niet kiest, betaalt gemiddeld toch nog ongeveer 55 euro minder dan in Wallonië. **Maar Vlaamse gezinnen die een actieve keuze maken, kunnen daarenboven nog een aanzienlijke besparing realiseren ten opzichte van de passieve afnemers.**

2.2.3. Prijzen van de leveranciers in een goedkoop versus een duur distributienetgebied

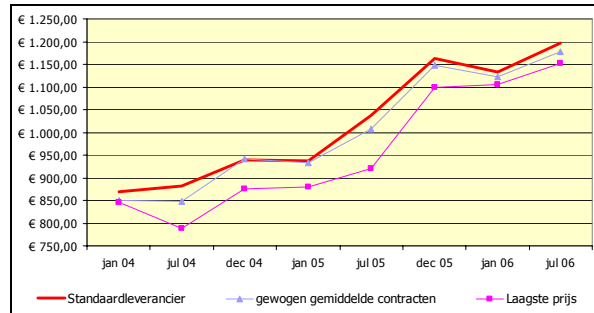
In de twee volgende figuren zien we ook een duidelijk verschil wat de jaarlijkse kostprijs betreft. In het dure netgebied betaalt de gemiddelde verbruiker die op aardgas verwarmt, ruim 100 euro per jaar meer dan hetzelfde gezin dat in het goedkope netgebied woont.

Figuur 16: Vergelijking van gemiddelde contractprijs gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers, met de standaardleverancier in een distributienetgebied met een laag nettatarief



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 20)

Figuur 17: Vergelijking van gemiddelde contractprijs, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers, met de standaardleverancier in een distributienetgebied met een hoog nettatarief

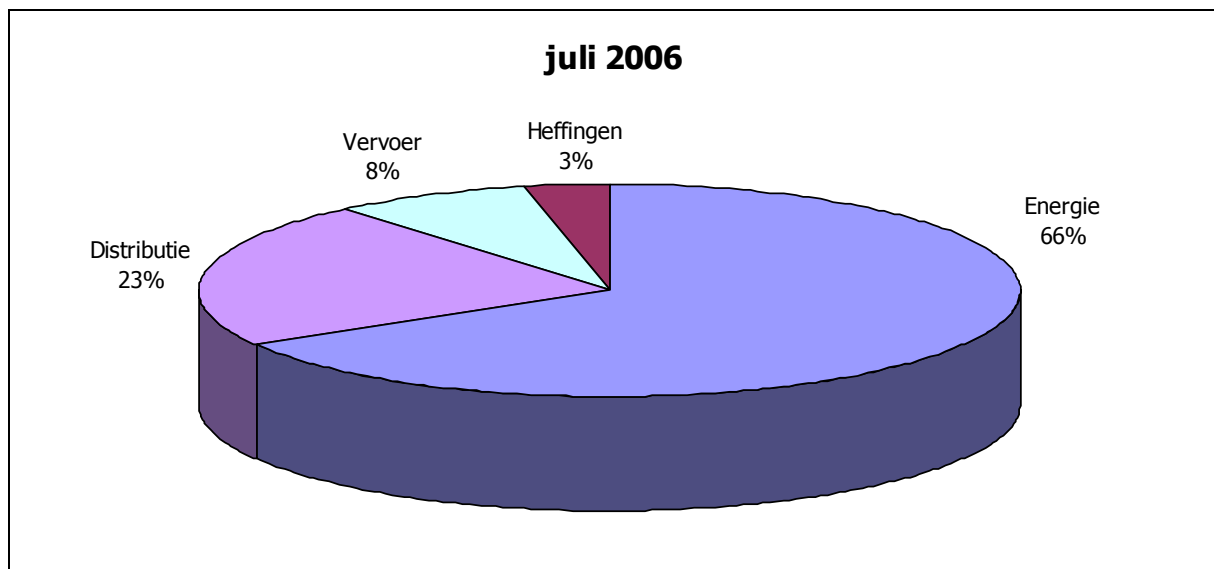


BRON: VREG (CF. BIJLAGE 21)

2.2.4. Onderdelen van de aardgasprijs

De totale jaarlijkse kostprijs die door de leveranciers aangerekend wordt, bestaat uit verschillende onderdelen. Deze onderdelen zijn niet altijd afhankelijk van de leverancier. Samengevat kan gesteld worden dat de aardgasprijs de som zijn van de vervoerkost, de distributiekost, de heffingen en de energiekost. Aangezien de vervoerkost moeilijk op voorhand te berekenen is, wordt deze op offertes meestal niet apart vermeld.

Figuur 18: Belang van de verschillende onderdelen voor de totale jaarlijkse kostprijs voor een gezin met een doorsnee verbruik



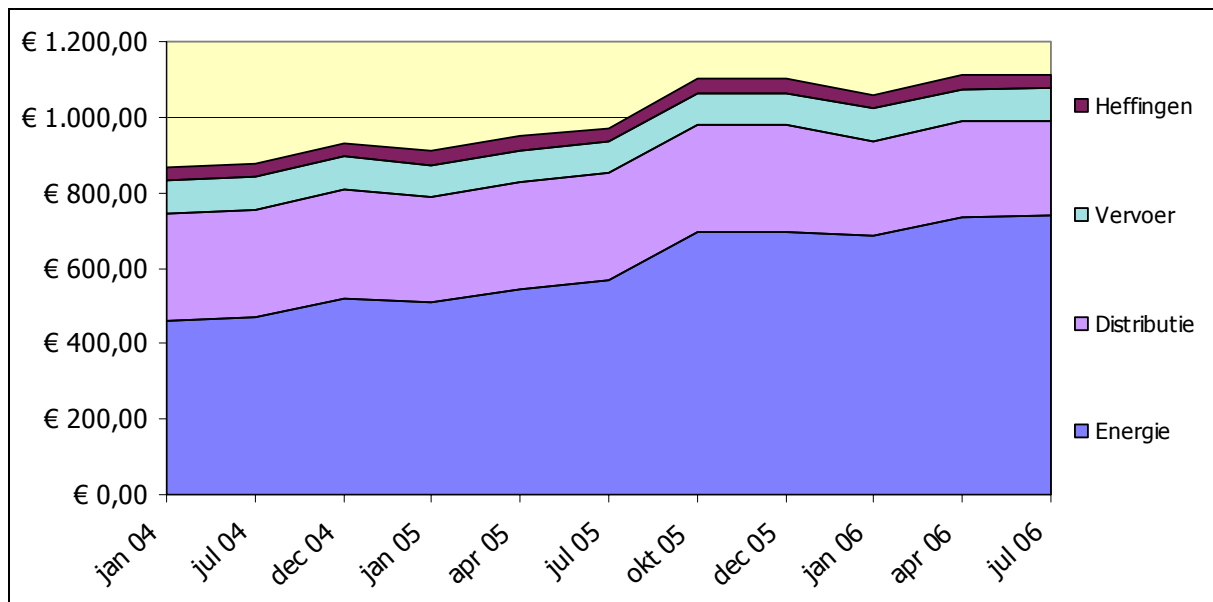
BRON: VREG (CF. Bijlage 22)

Figuur 18 geeft op basis van de gewogen gemiddelde prijzen de verdeling van de vervoerkost, de distributiekost, de heffingen en de energiekost voor een gezin met een doorsnee verbruik. Voor een leverancier is het zeer moeilijk om de vervoerkost op voorhand correct te berekenen. Deze kost is niet uitgedrukt per eindafnemer, maar voor hele portfolio van leverancier. Daarom verkiezen alle leveranciers om in hun offerte de transportkost op te nemen in de energiekost. Om toch een onderverdeling te kunnen maken, gebruiken we de vervoerkost van de CREG in de studie betreffende "de verschillende componenten van de aardgasprijs in België en de mogelijkheden tot verlaging" die

voorgesteld werd op 5 juli 2006. Voor 2006 was deze kost nog niet bekend, dus werd de vervoerskost van 2005 gebruikt. Opvallend is dat voor aardgas twee derden van de totale kostprijs ligt in de energiekost. Het door de overheid gereguleerde gedeelte is gelijk aan 34%. Net als bij elektriciteit zijn deze verhoudingen niet altijd zo geweest. In het begin van de vrijmaking was de energieprijs maar goed voor 53% van het totaal.

Figuur 19 geeft de evolutie weer van de verschillende onderdelen van de aardgasprijs vanaf 1 januari 2004. Hier zien we duidelijk het dalende belang van de nettarieven. Het niveau van de heffingen is zelfs gedaald.

Figuur 19: Evolutie van de gewogen gemiddelde aardgasprijs per onderdeel



BRON: VREG (cf. Bijlage 22)

3. Conclusies

- **Prijspeil als graadmeter van succes vrijmaking:**

Vlaanderen ontsnapt niet aan de druk van de opwaartse evolutie van de energieprijzen op de internationale markten. Naast de oplopende koersen voor fossiele brandstoffen (vooral aardolie en aardgas), spelen ook de dalende reservecapaciteit wat elektriciteitsproductie betreft en de evolutie van de marktprijs voor verhandelbare CO₂-emissierechten een belangrijke rol.

In deze context zou het een vergissing zijn de mate van succes van de energieliberalisering enkel te beoordelen op basis van de vergelijking met het prijspeil van vóór de vrijmaking.

Dit succes kan wel afgewogen worden door na te gaan of de concurrentie die door de liberalisering moet ontstaan tussen energieleveranciers, inderdaad een neerdrukkend effect heeft op de prijsontwikkeling. In een monopoliepositie, rekent de energieleverancier natuurlijk zondermeer de stijgende energieprijzen (of stijgingen in andere kostprijselementen) door aan de klanten. In een concurrentiele omgeving wordt deze doorrekening vertraagd en afgezwakt, doordat de energieleveranciers bereid zijn om op hun marge in te leveren om een prijsvoordeel op te bouwen ten opzichte van de concurrenten.

Op basis van deze studie kunnen we nog steeds bevestigen dat de vrijmaking voor alle Vlaamse huishoudelijke afnemers van aardgas en elektriciteit dergelijk positief effect heeft. En dit ondanks de huidige context van enerzijds sterk oplopende energieprijzen op de internationale markten en anderzijds het feit dat in het verleden een aantal kostprijsverhogende heffingen ingevoerd werden.

Voor elektriciteit is deze conclusie het gemakkelijkst te trekken. Zo blijkt dat een gezin met een doorsnee verbruik, mits het actief een contract heeft afgesloten met een leverancier en dus niet meer onder standaardvoorwaarden valt, gemiddeld nog steeds minder betaalt per jaar dan op het ogenblik van de vrijmaking. Ten opzichte van de niet-geliberaliseerde referentiemarkt, komt dit neer op een voordeel van 15,08%. Alleen het gezin met een doorsnee verbruik dat nog steeds passief bleef en bij de standaardleverancier klant is, betaalt nu gemiddeld meer voor elektriciteit dan vóór 1 juli 2003. Hun voordeel ten opzichte van de niet-geliberaliseerde markt bedraagt toch nog steeds 12,74%.

Door het prijsbeleid van de energieleveranciers is het voordeel dat een gezin kan doen door een contract af te sluiten, niet gelijk - in percentage uitgedrukt - over de verschillende categorieën van gebruikers. Hierdoor betaalt een gezin met een groot elektriciteitsverbruik nu meer dan voor de vrijmaking, zelfs als het voor de laagste beschikbare prijs in het netgebied kiest. In dit laatste geval, doet het gezin toch nog steeds gemiddeld ruim 200 euro voordeel ten opzichte van de situatie in de niet-geliberaliseerde referentiemarkt.

Voor aardgas is de conclusie dat de vrijmaking toch gunstige effecten sorteert minder evident. Hier kan enkel naar het prijsdrukkende effect van de concurrentie verwezen worden, omdat de opwaartse tendens van de internationale markten doorgerekend is in de prijzen aan Vlaamse afnemers. Ten aanzien van vóór de vrijmaking is de factuur bij de standaardleverancier voor een doorsnee gezin dat verwarmt op aardgas met meer dan een kwart gestegen. Datzelfde gezin doet wel nog steeds een voordeel van ongeveer € 120 ten opzichte van de niet-geliberaliseerde referentiemarkt, indien het opteert voor de laagste beschikbare prijs in zijn netgebied.

- **De evolutie van de onderdelen van de prijzen:**

De regulering van de tarieven die door de netbeheerders van de transmissie-, distributie- en vervoernetten gehanteerd worden, is een belangrijke factor in de verklaring van het voordeel dat de vrijmaking voor de Vlaamse elektriciteits- en aardgasverbruikers meebrengt. Dat blijkt duidelijk uit de grafieken die de samenstelling van de elektriciteits- en aardgasprijzen tonen. Waar de evolutie van de

onderdelen van de aardgasprijs relatief stabiel bleven, evolueerden de vervoertarieven voor elektriciteit duidelijk naar een minder belangrijk aandeel in de totale kostprijs.

- **De gemiddelde verschillen nivelleren steeds meer:**

Vroeger varieerde het gemiddelde voordeel ten opzichte van het standaardtarief bij het afsluiten van een contract sterk, afhankelijk van de typecategorie. In vergelijking met januari 2004 zien we dat deze verschillen tussen de categorieën veel kleiner zijn geworden. Het laatste jaar is het gemiddelde voordeel voor alle categorieën van elektriciteitsverbruikers naar elkaar toegegroeid. In juli 2006 was dit maximaal €13,00, terwijl in januari 2004 een kleine verbruiker een voordeel van meer dan € 30 had en de grote verbruiker van een nadeel van bijna € 25 had.

De nivellering van de verschillen wijst er op dat de nieuwe leveranciers hun prijzen afstemmen op de standaardleveranciers.

Op de aardgasmarkt blijven er wel substantiële verschillen bestaan tussen de verschillende verbruikerscategorieën, vooral tussen de gezinnen die met aardgas verwarmen en deze die aardgas enkel gebruiken om te koken en/of sanitair water te verwarmen.

- **De woonplaats doet er niet meer toe voor het maximale verschil:**

Het maximale voordeel dat een gezin met een doorsnee elektriciteitsverbruik kan doen ten opzichte van het prijspeil van de standaardleverancier, is nu overal ongeveer gelijk, met uitzondering van het beperkte gebied van AGEM (de gemeente Merksplas). Dit is in tegenstelling tot de situatie aan het begin van de vrijmaking toen dit voordeel sterk schommelde afhankelijk van de woonplaats. Dit voordeel ligt rond € 60,00.

Ook voor aardgas zien we (bijna) een gelijkaardige uniformiteit. Het maximale voordeel dat een gezin met een doorsnee verbruik voor aardgasverwarming kan doen, schommelt immers overal tussen € 45 en € 48.

- **Het sociaal elektriciteitstarief wordt minder en minder sociaal:**

Doordat de dalingen van de distributienettarieven niet ten goede kwamen aan het sociaal tarief, dreigt dit het duurste tarief in de markt te worden als de huidige trend zich voortzet. Sinds begin 2005 is een gezin met een doorsnee verbruik op de vrijgemaakte markt beter af met een weloverwogen leverancierskeuze dan met het sociaal tarief. Het sociaal tarief is nu enkel nog voordeliger dan het goedkoopste tarief in de markt voor een persoon met een verbruik van 600 kWh per jaar. Voor alle andere typecategorieën is het sociaal tarief niet automatisch meer het aantrekkelijkst.

Bijlagen

Bijlage 1: Overzicht van de typeafnemers voor elektriciteit en aardgas

Voor de vergelijkingen in dit rapport worden verschillende typecategorieën gebruikt. Deze tabel geeft een overzicht van de typecategorieën en hun verbruik per tariefperiode voor elektriciteit.

Type-categorie	Jaarverbruik dagtarief (in kWh)	Jaarverbruik nachttarief (in kWh)	Jaarverbruik uitsluitend nachttarief (in kWh)
Da	600	0	0
Db	1.200	0	0
Dc (*)	2.200	1.300	0
Dc1	3.500	0	0
Dd	5.000	2.500	0
De	5.000	2.500	12.500

(*) Dit verbruik komt overeen met het elektriciteitsverbruik van een doorsnee gezin.

Onderstaande tabel geeft een overzicht van de typecategorieën voor aardgas:

Type-categorie	Jaarverbruik dagtarief (in kWh)	
D1	2.326	Koken en warm water
D2	4.652	
D3 (*)	23.260	Verwarming en ander gebruik
D3b	34.890	

(*) Dit verbruik komt overeen met het aardgasverbruik van een doorsnee gezin dat verwarmt op aardgas

Bijlage 2: Gewogen gemiddelde prijzen - voorbeeld

de methodiek van de gewogen gemiddelden wordt duidelijker aan de hand van het volgende voorbeeld. Voor de eenvoud gaan we uit van een situatie met twee leveranciers die in twee netgebieden leveren.

		Leverancier 1	Leverancier 2	
Netgebied 1	Marktaandeel	10,00%	90,00%	
	25,00% Prijs	100,00 euro	150,00 euro	145,00 euro
Netgebied 2	Marktaandeel	20,00%	80,00%	
	75,00% Prijs	120,00 euro	180,00 euro	168,00 euro
		115,00 euro	172,50 euro	162,25 euro

Gemiddelde van leverancier 1, gewogen ten aanzien van de grootte van de netgebieden:
 $(100 \cdot 0,25 + 120 \cdot 0,75) / (0,25 + 0,75) = 115$

Gemiddelde van leverancier 1 en 2, gewogen ten aanzien van hun respectievelijk marktaandeel en ten aanzien van de grootte van de netgebieden:
 $(145 \cdot 0,25 + 168 \cdot 0,75) / (0,25 + 0,75) = 162,25$

Gemiddelde van leverancier 2, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van leverancier 1:
 $(100 \cdot 0,1 + 150 \cdot 0,9) / (0,1 + 0,9) = 145$

Bijlage 3: Jaarlijkse kost voor de distributie en transmissie van elektriciteit voor een gezin met een doorsnee verbruik en voor een gezin dat verwarmt op elektriciteit op basis van de goedgekeurde tarieven voor januari 2006

Distributienetbeheerder	Weging	cat Dc	cat De
Agem	0,11%	€ 209,84	€ 1.199,07
Gaselwest	12,76%	€ 213,78	€ 919,89
GHA	0,00%	€ 391,37	€ 2.236,39
Imea	9,76%	€ 186,42	€ 842,17
Imewo	17,05%	€ 168,04	€ 746,24
Inter-energa	12,59%	€ 232,76	€ 936,23
Intergem	9,46%	€ 181,69	€ 802,33
Intermosane	0,07%	€ 264,02	€ 1.198,64
Iveg	2,61%	€ 220,76	€ 1.053,54
Iveka	11,46%	€ 172,06	€ 761,89
Iverlek	16,30%	€ 179,40	€ 801,53
PBE	2,66%	€ 228,14	€ 1.073,89
Sibelgas	1,90%	€ 197,45	€ 860,67
WVEM	3,26%	€ 222,54	€ 991,56
Gemiddelde	100,00%	€ 219,16	€ 1.030,29
Gewogen gemiddelde		€ 192,85	€ 845,53
Gewogen gemiddelde Electrabel Customer Solutions		€ 183,10	€ 809,87
Gewogen gemiddelde Luminus		€ 229,13	€ 976,69
Vershil tussen Electrabel Customer Solutions en Luminus		-€ 46,03	-€ 166,82

Bijlage 4: Vergelijking van de elektriciteitsprijzen van de standaardleveranciers met Wallonië, gewogen tav de grootte van het netgebied

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06	Verschil tussen jul 06 en jan 04	
EBEM									Valuta	%
Da	€ 96,39	€ 101,43	€ 87,34	€ 89,65	€ 94,18	€ 95,15	€ 90,23	€ 100,41	€ 4,02	4,17%
Db	€ 176,33	€ 186,12	€ 174,09	€ 179,32	€ 188,23	€ 189,92	€ 167,22	€ 200,68	€ 24,35	13,81%
Dc	€ 467,64	€ 493,87	€ 488,64	€ 506,18	€ 531,24	€ 535,18	€ 516,33	€ 566,21	€ 98,56	21,08%
Dc1	€ 526,84	€ 554,88	€ 550,71	€ 568,92	€ 594,63	€ 599,12	€ 509,83	€ 632,53	€ 105,69	20,06%
Dd	€ 995,37	€ 1.050,98	€ 1.057,95	€ 1.097,82	€ 1.151,13	€ 1.158,84	€ 1.110,56	€ 1.226,68	€ 231,31	23,24%
De	€ 1.829,88	€ 1.956,98	€ 1.988,74	€ 2.095,19	€ 2.227,47	€ 2.235,63	€ 2.563,66	€ 2.396,33	€ 566,45	30,96%
Electrabel Customer Solutions										
Da	€ 136,24	€ 134,08	€ 136,52	€ 124,86	€ 124,13	€ 125,49	€ 121,25	€ 123,82	-€ 12,42	-9,12%
Db	€ 216,75	€ 220,87	€ 225,07	€ 204,94	€ 203,00	€ 204,95	€ 201,23	€ 205,38	-€ 11,37	-5,24%
Dc	€ 508,92	€ 516,59	€ 526,72	€ 489,42	€ 483,85	€ 487,61	€ 488,90	€ 497,84	-€ 11,08	-2,18%
Dc1	€ 569,46	€ 584,65	€ 595,45	€ 544,64	€ 537,93	€ 541,99	€ 541,82	€ 551,79	-€ 17,67	-3,10%
Dd	€ 1.039,24	€ 1.058,25	€ 1.078,73	€ 1.000,92	€ 987,71	€ 994,29	€ 1.003,46	€ 1.020,83	-€ 18,41	-1,77%
De	€ 1.872,81	€ 2.053,15	€ 2.098,45	€ 2.001,33	€ 1.970,05	€ 1.980,06	€ 2.027,04	€ 2.059,43	€ 186,62	9,96%
Luminus										
Da	€ 145,75	€ 141,82	€ 142,90	€ 144,85	€ 146,93	€ 148,38	€ 153,87	€ 157,14	€ 11,39	7,81%
Db	€ 228,33	€ 226,66	€ 228,17	€ 229,08	€ 232,63	€ 234,59	€ 237,43	€ 242,58	€ 14,25	6,24%
Dc	€ 521,84	€ 533,46	€ 529,32	€ 529,26	€ 539,14	€ 543,04	€ 540,88	€ 552,10	€ 30,27	5,80%
Dc1	€ 581,05	€ 595,99	€ 590,86	€ 597,85	€ 607,04	€ 610,96	€ 605,26	€ 617,57	€ 36,53	6,29%
Dd	€ 1.052,15	€ 1.090,16	€ 1.090,48	€ 1.096,85	€ 1.116,96	€ 1.123,95	€ 1.110,57	€ 1.132,84	€ 80,69	7,67%
De	€ 1.893,55	€ 1.984,69	€ 2.169,92	€ 2.153,50	€ 2.208,13	€ 2.221,85	€ 2.258,93	€ 2.304,87	€ 411,32	21,72%
Wallonië										
Da	€ 111,76	€ 117,62	€ 120,04	€ 122,08	€ 120,67	€ 122,43	€ 123,96	€ 127,91	€ 10,66	9,54%
Db	€ 207,84	€ 219,28	€ 223,91	€ 227,96	€ 224,99	€ 228,27	€ 231,31	€ 238,91	€ 20,43	9,83%
Dc	€ 515,61	€ 534,17	€ 545,87	€ 556,76	€ 548,01	€ 556,03	€ 564,29	€ 583,75	€ 40,42	7,84%
Dc1	€ 576,15	€ 609,00	€ 622,11	€ 633,85	€ 624,87	€ 634,02	€ 642,83	€ 664,41	€ 57,86	10,04%
Dd	€ 1.061,55	€ 1.114,82	€ 1.139,60	€ 1.163,01	€ 1.143,77	€ 1.160,54	€ 1.178,29	€ 1.219,59	€ 98,99	9,32%
De	€ 1.895,33	€ 2.035,57	€ 2.086,72	€ 2.142,55	€ 2.088,38	€ 2.119,25	€ 2.162,32	€ 2.250,30	€ 354,97	18,73%

Bijlage 5: Verschil in jaarlijkse kostprijs voor een toegewezen Vlaamse afnemer ten aanzien van een Waalse afnemer (op basis van de gewogen gemiddelde all-in-prijzen)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
Ebem								
Da	€ 15,37	€ 16,19	€ 32,70	€ 32,43	€ 26,49	€ 27,27	€ 33,73	€ 27,50
Db	€ 31,51	€ 33,16	€ 49,82	€ 48,64	€ 36,75	€ 38,35	€ 64,09	€ 38,23
Dc	€ 47,97	€ 40,30	€ 57,22	€ 50,58	€ 16,77	€ 20,85	€ 47,96	€ 17,54
Dc1	€ 49,31	€ 54,11	€ 71,39	€ 64,92	€ 30,23	€ 34,89	€ 133,01	€ 31,88
Dd	€ 66,18	€ 63,84	€ 81,65	€ 65,20	-€ 7,35	€ 1,70	€ 67,73	-€ 7,09
De	€ 65,45	€ 78,59	€ 97,98	€ 47,36	-€ 139,08	-€ 116,38	-€ 401,34	-€ 146,02
Electrabel Customer Solutions								
Da	-€ 24,48	-€ 16,47	-€ 16,49	-€ 2,77	-€ 3,47	-€ 3,06	€ 2,71	€ 4,09
Db	-€ 8,91	-€ 1,59	-€ 1,16	€ 23,03	€ 21,98	€ 23,32	€ 30,08	€ 33,52
Dc	€ 6,69	€ 17,58	€ 19,15	€ 67,34	€ 64,16	€ 68,42	€ 75,39	€ 85,91
Dc1	€ 6,69	€ 24,35	€ 26,65	€ 89,20	€ 86,94	€ 92,03	€ 101,01	€ 112,62
Dd	€ 22,32	€ 56,57	€ 60,87	€ 162,09	€ 156,07	€ 166,25	€ 174,83	€ 198,76
De	€ 22,52	-€ 17,58	-€ 11,73	€ 141,22	€ 118,33	€ 139,19	€ 135,28	€ 190,87
Luminus								
Da	-€ 33,99	-€ 24,20	-€ 22,87	-€ 22,77	-€ 26,27	-€ 25,95	-€ 29,91	-€ 29,24
Db	-€ 20,49	-€ 7,38	-€ 4,26	-€ 1,12	-€ 7,65	-€ 6,32	-€ 6,12	-€ 3,67
Dc	-€ 6,22	€ 0,71	€ 16,54	€ 27,50	€ 8,87	€ 12,99	€ 23,41	€ 31,65
Dc1	-€ 4,89	€ 13,01	€ 31,25	€ 36,00	€ 17,83	€ 23,06	€ 37,57	€ 46,83
Dd	€ 9,41	€ 24,66	€ 49,12	€ 66,17	€ 26,81	€ 36,59	€ 67,72	€ 86,75
De	€ 1,78	€ 50,88	-€ 83,20	-€ 10,96	-€ 119,75	-€ 102,60	-€ 96,61	-€ 54,57

Bijlage 6: Gemiddeld voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers en de grootte van het netgebied

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
Da	€ 31,01	€ 6,11	€ 4,73	€ 5,69	€ 5,23	€ 5,22	€ 4,78	€ 4,05
Db	€ 23,56	€ 9,30	€ 8,13	€ 8,54	€ 7,49	€ 6,62	€ 6,42	€ 5,92
Dc	€ 12,67	€ 18,78	€ 14,81	€ 15,43	€ 12,60	€ 10,21	€ 11,01	€ 11,14
Dc1	€ 6,42	€ 20,58	€ 18,12	€ 17,53	€ 14,16	€ 9,89	€ 10,53	€ 10,83
Dd	€ 3,66	€ 21,50	€ 19,21	€ 21,69	€ 15,26	€ 9,28	€ 11,51	€ 13,01
De	-€ 23,22	-€ 13,47	€ 17,31	€ 26,82	€ 8,39	-€ 4,20	€ 6,00	€ 11,24

Bijlage 7: Maximaal voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers en de grootte van het netgebied

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
Da	€ 59,97	€ 38,98	€ 23,27	€ 32,50	€ 29,04	€ 30,63	€ 37,42	€ 37,42
Db	€ 50,67	€ 35,32	€ 32,41	€ 44,47	€ 36,00	€ 34,24	€ 44,73	€ 44,73
Dc	€ 48,67	€ 57,42	€ 65,05	€ 79,14	€ 61,09	€ 44,41	€ 60,03	€ 60,03
Dc1	€ 40,30	€ 66,15	€ 72,31	€ 92,20	€ 77,91	€ 53,03	€ 61,95	€ 61,95
Dd	€ 90,51	€ 70,87	€ 84,51	€ 114,62	€ 76,78	€ 51,17	€ 66,71	€ 66,71
De	€ 189,36	€ 98,35	€ 163,17	€ 233,45	€ 73,87	€ 32,72	€ 78,37	€ 78,37

Bijlage 8: Gemiddeld, gewogen gemiddeld en maximaal voordeel voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie Dc) in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier per netgebied

	Rekenkundig gemiddeld voordeel per NB	Gewogen gemiddeld voordeel per NB	Rekenkundig gemiddeld voordeel per NB (zonder groen)	Gewogen gemiddeld voordeel per NB (zonder groen)	Maximaal voordeel (zonder Ecopower)
Agem	€ 58,84	€ 4,50	€ 62,41	€ 3,84	€ 103,07
Gaselwest	€ 17,34	€ 8,97	€ 20,48	€ 10,48	€ 59,70
GHA	€ 13,88	€ 24,62	€ 21,00	€ 26,13	€ 61,05
Imea	€ 15,73	€ 8,17	€ 20,48	€ 11,13	€ 59,70
Imewo	€ 14,65	€ 7,99	€ 20,48	€ 9,86	€ 59,70
Inter-energa	-€ 11,23	€ 22,43	-€ 23,32	€ 23,81	€ 61,05
Intergem	€ 15,45	€ 7,90	€ 20,47	€ 9,80	€ 59,69
Intermosane	€ 21,69	€ 10,30	€ 21,35	€ 15,32	€ 59,70
Iveg	-€ 10,89	€ 21,80	-€ 22,16	€ 23,85	€ 61,05
Iveka	€ 14,91	€ 7,86	€ 20,51	€ 10,07	€ 59,70
Iverlek	€ 15,32	€ 8,30	€ 20,48	€ 10,23	€ 59,70
PBE	-€ 11,09	€ 22,06	-€ 22,87	€ 23,05	€ 61,05
Sibelgas	€ 16,37	€ 8,02	€ 20,47	€ 10,91	€ 59,69
WVEM	-€ 11,48	€ 21,25	-€ 22,25	€ 22,24	€ 61,04

Bijlage 9: Vergelijking van de prijzen vanaf het begin van de vrijmaking voor een gezin met een doorsnee verbruik (2.200 kWh overdag, 1.300 kWh 's nachts)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
Prijsniveau 1 juli 2003	€ 502,24	€ 502,24	€ 502,24	€ 502,24	€ 502,24	€ 502,24	€ 502,24	€ 502,24
Wallonië	€ 515,61	€ 534,17	€ 549,26	€ 556,76	€ 548,01	€ 556,03	€ 564,29	€ 583,75
gewogen gemiddelde alle leveranciers	€ 509,43	€ 515,14	€ 521,73	€ 489,36	€ 487,72	€ 492,20	€ 491,94	€ 500,50
gewogen gemiddelde standaardleveranciers	€ 511,70	€ 520,24	€ 527,23	€ 497,92	€ 495,62	€ 499,61	€ 499,90	€ 509,38
Gewogen gemiddelde contracten (zonder groen)	€ 520,59	€ 501,96	€ 511,61	€ 482,51	€ 482,73	€ 487,39	€ 486,26	€ 495,70
gemiddelde groene contracten	€ 516,52	€ 480,85	€ 511,02	€ 479,14	€ 489,75	€ 493,20	€ 509,05	€ 511,39
Gewogen gemiddelde laagste prijs	€ 463,16	€ 463,22	€ 462,18	€ 418,78	€ 434,52	€ 454,34	€ 445,84	€ 449,35
Sociaal tarief	€ 412,45	€ 431,67	€ 442,55	€ 451,76	€ 465,03	€ 471,72	€ 478,65	€ 495,01

Bijlage 10: Prijzen van de leveranciers in een goedkoop distributienetgebied, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers

Goedkoop netgebied	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
Standaardleverancier	€ 508,92	€ 489,71	€ 499,84	€ 471,08	€ 462,72	€ 466,52	€ 489,99	€ 501,16
gemiddelde contracten (zonder groen)	€ 467,91	€ 478,29	€ 488,12	€ 458,12	€ 452,42	€ 456,45	€ 478,14	€ 490,03
gemiddelde groene contracten	€ 492,97	€ 463,93	€ 481,55	€ 453,59	€ 460,39	€ 462,53	€ 498,02	€ 505,45
Laagste prijs (zonder groen)	€ 435,70	€ 431,39	€ 430,53	€ 388,60	€ 399,94	€ 419,71	€ 436,04	€ 441,46

Bijlage 11: Prijzen van de leveranciers in een duur distributienetgebied, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers

Duur netgebied	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
Standaardleverancier	€ 521,70	€ 533,46	€ 527,13	€ 532,26	€ 542,09	€ 546,14	€ 547,60	€ 555,93
gemiddelde contracten (zonder groen)	€ 499,20	€ 488,74	€ 499,78	€ 509,60	€ 521,67	€ 528,28	€ 523,80	€ 531,98
gemiddelde groene contracten	€ 565,25	€ 488,50	€ 537,00	€ 518,49	€ 538,32	€ 543,59	€ 555,64	€ 556,05
Laagste prijs (zonder groen)	€ 482,17	€ 478,00	€ 477,50	€ 466,56	€ 488,34	€ 508,16	€ 492,25	€ 494,88

Bijlage 12: Onderdelen van de elektriciteitsprijs voor een gezin met een doorsnee verbruik, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers en de grootte van het netgebied

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	apr 05	jul 05	okt 05	dec 05	jan 06	apr 06	jul 06
Energieprijs	€ 230,98	€ 241,89	€ 248,56	€ 267,20	€ 245,89	€ 246,02	€ 240,27	€ 247,93	€ 262,19	€ 259,40	€ 270,75
DN-tarief	€ 212,36	€ 206,24	€ 206,14	€ 167,72	€ 167,14	€ 167,14	€ 167,30	€ 167,30	€ 160,25	€ 160,26	€ 160,26
TN-tarief	€ 51,57	€ 51,57	€ 51,59	€ 38,70	€ 38,70	€ 38,38	€ 40,79	€ 40,79	€ 32,47	€ 32,47	€ 32,47
Heffingen	€ 14,52	€ 15,44	€ 15,44	€ 15,74	€ 15,39	€ 36,18	€ 36,18	€ 36,18	€ 37,02	€ 37,02	€ 37,02
gewogen gemiddelde totaalprijs	€ 509,43	€ 515,14	€ 521,73	€ 489,36	€ 467,11	€ 487,72	€ 484,54	€ 492,20	€ 491,94	€ 489,15	€ 500,50

Bijlage 13: Jaarlijkse kost voor de distributie (exclusief transport) van aardgas voor een gezin met een doorsnee verbruik dat verwarmt op aardgas op basis van de goedgekeurde tarieven voor juli 2005

Distributienetbeheerder	Weging	Gezin dat verwarmt op aardgas (23.260 kWh)
Gaselwest	13,57%	€ 295,44
Igao	20,91%	€ 200,23
Imewo	18,17%	€ 234,11
Inter-energa	16,24%	€ 309,10
Intergas	0,00%	€ 215,55
Intergem	7,74%	€ 259,06
Iveg	7,79%	€ 240,32
Iveka	4,13%	€ 219,97
Iverlek	6,85%	€ 241,39
Sibelgas	2,43%	€ 263,26
WVEM	2,17%	€ 282,93
Gemiddelde	100,00%	€ 251,03
Gewogen gemiddelde		€ 251,62
Gewogen gemiddelde ECS		€ 239,25
Gewogen gemiddelde Luminus		€ 286,48
Vershil tussen ECS en Luminus		€ 47,23

Bijlage 14: Vergelijking van de aardgasprijzen van de standaardleveranciers met Wallonië, gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06	Verschil tussen jul 06 en jan 04	
Electrabel Customer Solutions										
D1	€ 156,86	€ 159,33	€ 166,46	€ 158,87	€ 165,86	€ 178,83	€ 177,25	€ 183,92	€ 27,06	14,71%
D2	€ 290,03	€ 294,54	€ 281,98	€ 273,33	€ 286,83	€ 312,41	€ 297,77	€ 310,71	€ 20,68	6,66%
D3	€ 868,85	€ 881,36	€ 933,75	€ 914,73	€ 980,25	€ 1.106,55	€ 1.065,88	€ 1.129,04	€ 260,19	23,04%
D3-b	€ 1.245,24	€ 1.263,02	€ 1.333,96	€ 1.308,69	€ 1.406,70	€ 1.595,94	€ 1.542,52	€ 1.637,04	€ 391,80	23,93%
Luminus										
D1	€ 156,87	€ 159,36	€ 165,97	€ 166,17	€ 162,17	€ 175,39	€ 199,93	€ 206,42	€ 49,55	24,01%
D2	€ 290,04	€ 294,60	€ 307,51	€ 307,82	€ 277,37	€ 303,40	€ 325,88	€ 338,67	€ 48,63	14,36%
D3	€ 868,84	€ 881,67	€ 938,32	€ 937,44	€ 1.015,03	€ 1.141,71	€ 1.108,42	€ 1.171,94	€ 303,10	25,86%
D3-b	€ 1.245,24	€ 1.263,48	€ 1.347,68	€ 1.346,11	€ 1.438,03	€ 1.627,63	€ 1.588,57	€ 1.683,68	€ 438,44	26,04%
Wallonië										
D1	€ 158,33	€ 159,48	€ 166,12	€ 166,32	€ 173,95	€ 187,55	€ 188,40	€ 196,59	€ 38,27	19,46%
D2	€ 292,95	€ 294,86	€ 307,80	€ 308,10	€ 323,05	€ 350,03	€ 351,60	€ 366,62	€ 73,67	20,09%
D3	€ 883,39	€ 882,92	€ 939,76	€ 938,88	€ 1.006,02	€ 1.135,18	€ 1.140,09	€ 1.206,42	€ 323,04	26,78%
D3-b	€ 1.267,06	€ 1.265,36	€ 1.349,83	€ 1.348,27	€ 1.448,22	€ 1.641,39	€ 1.648,46	€ 1.742,64	€ 475,58	27,29%

Bijlage 15: Jaarlijks verschil voor een Vlaams gezin ten aanzien van Wallonië (op basis van de gewogen gemiddelde all-in-prijzen)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
Electrabel Customer Solutions								
D1	€ 1,47	€ 0,15	-€ 0,35	€ 7,45	€ 8,08	€ 8,72	€ 11,15	€ 12,68
D2	€ 2,92	€ 0,32	€ 25,82	€ 34,78	€ 36,22	€ 37,62	€ 53,84	€ 55,91
D3	€ 14,54	€ 1,56	€ 6,01	€ 24,15	€ 25,77	€ 28,63	€ 74,20	€ 77,39
D3-b	€ 21,82	€ 2,34	€ 15,87	€ 39,58	€ 41,52	€ 45,44	€ 105,94	€ 105,60
Luminus								
D1	€ 1,46	€ 0,12	€ 0,15	€ 0,15	€ 11,78	€ 12,16	-€ 11,53	-€ 9,83
D2	€ 2,91	€ 0,26	€ 0,29	€ 0,28	€ 45,68	€ 46,64	€ 25,73	€ 27,94
D3	€ 14,55	€ 1,25	€ 1,44	€ 1,44	-€ 9,01	-€ 6,53	€ 31,67	€ 34,48
D3-b	€ 21,82	€ 1,88	€ 2,15	€ 2,16	€ 10,18	€ 13,76	€ 59,89	€ 58,96

Bijlage 16: Gemiddeld voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers (in euro)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
D1	€ 10,67	€ 8,08	€ 6,37	€ 2,43	€ 3,43	€ 2,39	€ 0,81	€ 1,57
D2	€ 10,56	€ 13,58	€ 0,66	€ 2,15	€ 3,16	€ 2,47	€ 1,76	€ 3,12
D3	€ 20,79	€ 30,65	€ 22,05	€ 15,60	€ 19,88	€ 13,81	€ 13,56	€ 15,77
D3-b	€ 20,41	€ 35,95	€ 32,18	€ 23,84	€ 28,75	€ 20,48	€ 20,97	€ 21,95

Bijlage 17: Maximaal voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
D1	€ 12,03	€ 13,17	€ 14,44	€ 10,79	€ 13,85	€ 14,12	€ 6,19	€ 12,09
D2	€ 11,90	€ 34,13	€ 24,39	€ 10,53	€ 9,62	€ 17,00	€ 8,42	€ 15,09
D3	€ 23,43	€ 49,04	€ 89,62	€ 68,48	€ 79,78	€ 47,72	€ 32,35	€ 47,68
D3-b	€ 23,00	€ 65,01	€ 142,49	€ 112,32	€ 130,24	€ 77,61	€ 56,37	€ 70,65

Bijlage 18: Gemiddeld, gewogen gemiddeld en maximaal voordeel voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie D3) per netgebied (in euro)

	Gemiddeld voordeel	Gewogen gemiddeld voordeel	Maximaal voordeel
Gaselwest	€ 20,41	€ 16,76	€ 48,11
Igao	€ 21,37	€ 15,06	€ 48,11
Imewo	€ 21,06	€ 15,83	€ 48,11
Inter-energa	€ 18,51	€ 17,50	€ 45,07
Intergem	€ 21,22	€ 15,35	€ 48,11
Iveg	€ 16,46	€ 16,00	€ 45,07
Iveka	€ 20,81	€ 15,69	€ 48,10
Iverlek	€ 20,64	€ 15,32	€ 48,11
Sibelgas	€ 20,56	€ 14,90	€ 48,10
WVEM	€ 18,01	€ 15,61	€ 45,06

Bijlage 19: Vergelijking van de prijzen vanaf het begin van de vrijmaking voor een gezin met een doorsnee verbruik (23.260 kWh)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
Prijsniveau 1 juli 2003	€ 918,90	€ 918,90	€ 918,90	€ 918,90	€ 918,90	€ 918,90	€ 918,90	€ 918,90
Wallonië	€ 883,39	€ 882,92	€ 939,76	€ 938,88	€ 1.006,02	€ 1.135,18	€ 1.140,09	€ 1.206,42
Gewogen gemiddelde alle leveranciers	€ 868,46	€ 878,98	€ 931,90	€ 909,90	€ 972,09	€ 1.100,60	€ 1.059,74	€ 1.122,36
gewogen gemiddelde standaardleveranciers	€ 868,85	€ 881,40	€ 934,36	€ 917,75	€ 984,89	€ 1.111,43	€ 1.069,97	€ 1.150,94
gewogen gemiddelde contracten	€ 848,06	€ 850,75	€ 912,31	€ 902,15	€ 965,02	€ 1.097,62	€ 1.058,23	€ 1.119,28
gewogen gemiddelde laagste prijs	€ 845,42	€ 832,37	€ 844,74	€ 850,00	€ 905,11	€ 1.076,90	€ 1.039,44	€ 1.087,38

Bijlage 20: Prijzen van de leveranciers in een goedkoop distributienetgebied

Goedkoop netgebied	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
Standaardleverancier	€ 868,85	€ 881,36	€ 881,18	€ 860,38	€ 926,24	€ 1.052,51	€ 1.027,30	€ 1.090,38
gewogen gemiddelde contracten	€ 850,12	€ 851,86	€ 887,38	€ 846,60	€ 907,63	€ 1.039,71	€ 1.012,38	€ 1.075,32
Laagste prijs	€ 845,42	€ 819,07	€ 806,22	€ 794,47	€ 856,12	€ 1.023,59	€ 996,21	€ 1.042,27

Bijlage 21: Prijzen van de leveranciers in een duur distributienetgebied

Duur netgebied	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	jul 05	dec 05	jan 06	jul 06
Standaardleverancier	€ 868,84	€ 881,67	€ 938,32	€ 937,44	€ 1.036,43	€ 1.162,67	€ 1.133,16	€ 1.196,21
gewogen gemiddelde contracten	€ 849,18	€ 848,14	€ 941,57	€ 932,13	€ 1.008,43	€ 1.148,29	€ 1.122,99	€ 1.178,71
Laagste prijs	€ 845,42	€ 789,09	€ 875,78	€ 879,78	€ 919,71	€ 1.099,46	€ 1.105,08	€ 1.151,14

Bijlage 22: Onderdelen van de aardgasprijs voor een gezin met een doorsnee verbruik , gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers en de grootte van het netgebied

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	apr 05	jul 05	okt 05	dec 05	jan 06	apr 06	jul 06
Energie	€ 458,49	€ 468,61	€ 521,53	€ 508,43	€ 545,91	€ 568,97	€ 697,31	€ 697,31	€ 685,34	€ 735,35	€ 738,96
Distributie	€ 287,90	€ 287,90	€ 287,90	€ 279,60	€ 281,75	€ 281,79	€ 281,96	€ 281,96	€ 251,57	€ 251,60	€ 251,62
Transmissie	€ 85,51	€ 85,51	€ 85,51	€ 84,58	€ 84,58	€ 84,58	€ 84,58	€ 84,58	€ 84,58	€ 84,58	€ 84,58
Heffingen	€ 36,56	€ 36,96	€ 36,96	€ 37,29	€ 37,29	€ 36,75	€ 36,75	€ 36,75	€ 38,25	€ 38,25	€ 38,25
gewogen gemiddelde totaalprijs	€ 458,49	€ 468,61	€ 521,53	€ 508,43	€ 545,91	€ 568,97	€ 697,31	€ 697,31	€ 685,34	€ 735,35	€ 738,96

Lijst met figuren

FIGUUR 1: VERGELIJKING VAN DE ELEKTRICITEITSPRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS VOOR DE TOEGEWEZEN AFNEMERS MET WALLONIË, VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK: 2.200 kWh DAG, 1.300 kWh NACHT, GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED-----	5
FIGUUR 2: GEMIDDELD VOORDEEL IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS EN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED -----	7
FIGUUR 3: MAXIMAAL VOORDEEL IN EURO PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED---	8
FIGUUR 4: MAXIMAAL VOORDEEL TEN OPZICHTE VAN DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (2.200 kWh OVERDAG, 1.300 kWh 'S NACHTS) -----	8
FIGUUR 5: VERGELIJKING VAN DE ELEKTRICITEITSPRIJZEN VANAF HET BEGIN VAN DE VRIJMAKING VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (2.200 kWh OVERDAG, 1.300 kWh 'S NACHTS)-----	9
FIGUUR 6: VERGELIJKING VAN DE PRIJZEN VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK MET HET SOCIAAL TARIEF -----	10
FIGUUR 7: VERGELIJKING VAN GEMIDDELDE CONTRACTPRIJS EN DE GROENE CONTRACTEN, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS, MET DE STANDAARDLEVERANCIER IN EEN DISTRIBUTIENETGEBIED MET EEN LAAG NETTARIEF-----	11
FIGUUR 8: VERGELIJKING VAN GEMIDDELDE CONTRACTPRIJS EN DE GROENE CONTRACTEN, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS, MET DE STANDAARDLEVERANCIER IN EEN DISTRIBUTIENETGEBIED MET EEN HOOG NETTARIEF-----	11
FIGUUR 9: BELANG VAN DE VERSCHILLENDE ONDERDELEN VOOR DE TOTALE JAARLIJKSE KOSTPRIJS VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK -----	12
FIGUUR 10: EVOLUTIE VAN DE GEWOGEN GEMIDDELDE ELEKTRICITEITSPRIJS PER ONDERDEEL. -----	13
FIGUUR 11: VERGELIJKING VAN DE AARDGASPRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS MET WALLONIË VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (23.260 kWh), GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED -----	14
FIGUUR 12: GEMIDDELD VOORDEEL IN EURO PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS EN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED -----	16
FIGUUR 13: MAXIMAAL VOORDEEL IN EURO PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED--	16
FIGUUR 14: MAXIMAAL VOORDEEL VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (23.260 kWh) PER NETGEBIED	17
FIGUUR 15: VERGELIJKING VAN DE AARDGASPRIJZEN VANAF HET BEGIN VAN DE VRIJMAKING VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (23.260 kWh) -----	18
FIGUUR 16: VERGELIJKING VAN GEMIDDELDE CONTRACTPRIJS GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS, MET DE STANDAARD-LEVERANCIER IN EEN DISTRIBUTIENET-GEBIED MET EEN LAAG NETTARIEF -----	19
FIGUUR 17: VERGELIJKING VAN GEMIDDELDE CONTRACTPRIJS, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS, MET DE STANDAARD-LEVERANCIER IN EEN DISTRIBUTIENET-GEBIED MET EEN HOOG NETTARIEF -----	19
FIGUUR 18: BELANG VAN DE VERSCHILLENDE ONDERDELEN VOOR DE TOTALE JAARLIJKSE KOSTPRIJS VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK -----	19

Lijst van bijlagen

BIJLAGE 1: OVERZICHT VAN DE TYPEAFNEMERS VOOR ELEKTRICITEIT EN AARDGAS -----	23
BIJLAGE 2: GEWOGEN GEMIDDELDE PRIJZEN - VOORBEELD -----	23
BIJLAGE 3: JAARLIJKSE KOST VOOR DE DISTRIBUTIE EN TRANSMISSIE VAN ELEKTRICITEIT VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK EN VOOR EEN GEZIN DAT VERWARMT OP ELEKTRICITEIT OP BASIS VAN DE GOEDGEKEURDE TARIEVEN VOOR JANUARI 2006-----	24
BIJLAGE 4: VERGELIJKING VAN DE ELEKTRICITEITSPRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS MET WALLONIË, GEWOGEN TAV DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED -----	25
BIJLAGE 5: VERSCHIL IN JAARLIJKSE KOSTPRIJS VOOR EEN TOEGEWEEZEN VLAAMSE AFNEMER TEN AANZIEN VAN EEN WAALSE AFNEMER (OP BASIS VAN DE GEWOGEN GEMIDDELDE ALL-IN-PRIJZEN)-----	26
BIJLAGE 6: GEMIDDELD VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS EN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED -----	27
BIJLAGE 7: MAXIMAAL VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS EN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED -----	27
BIJLAGE 8: GEMIDDELD, GEWOGEN GEMIDDELD EN MAXIMAAL VOORDEEL VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE Dc) IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER PER NETGEBIED-----	28
BIJLAGE 9: VERGELIJKING VAN DE PRIJZEN VANAF HET BEGIN VAN DE VRIJMAKING VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (2.200 kWh OVERDAG, 1.300 kWh 's NACHTS) -----	28
BIJLAGE 10: PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS IN EEN GOEDKOOP DISTRIBUTIENETGEBIED, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS-----	29
BIJLAGE 11: PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS IN EEN DUUR DISTRIBUTIENETGEBIED, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS -----	29
BIJLAGE 12: ONDERDELEN VAN DE ELEKTRICITEITSPRIJS VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK , GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS EN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED ----	29
BIJLAGE 13: JAARLIJKSE KOST VOOR DE DISTRIBUTIE (EXCLUSIEF TRANSPORT) VAN AARDGAS VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK DAT VERWARMT OP AARDGAS OP BASIS VAN DE GOEDGEKEURDE TARIEVEN VOOR JULI 2005 -----	30
BIJLAGE 14: VERGELIJKING VAN DE AARDGASPRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS MET WALLONIË, GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED-----	31
BIJLAGE 15: JAARLIJKS VERSCHIL VOOR EEN VLAAMS GEZIN TEN AANZIEN VAN WALLONIË (OP BASIS VAN DE GEWOGEN GEMIDDELDE ALL-IN-PRIJZEN) -----	32
BIJLAGE 16: GEMIDDELD VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS (IN EURO)-----	32
BIJLAGE 17: MAXIMAAL VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED--	32
BIJLAGE 18: GEMIDDELD, GEWOGEN GEMIDDELD EN MAXIMAAL VOORDEEL VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE D3) PER NETGEBIED (IN EURO)-----	33
BIJLAGE 19: VERGELIJKING VAN DE PRIJZEN VANAF HET BEGIN VAN DE VRIJMAKING VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (23.260 kWh) -----	33

BIJLAGE 20: PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS IN EEN GOEDKOOP DISTRIBUTIENETGEBIED -----	34
BIJLAGE 21: PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS IN EEN DUUR DISTRIBUTIENETGEBIED -----	34
BIJLAGE 22: ONDERDELEN VAN DE AARDGASPRIJS VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK , GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS EN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED -----	34