



Vlaamse Reguleringsinstantie  
voor de Elektriciteits- en Gasmarkt

Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt  
North Plaza B | Koning Albert II-laan 7 | B-1210 Brussel  
Tel. +32 2 553 13 53 | Fax +32 2 553 13 50  
Email: [info@vreg.be](mailto:info@vreg.be)  
Web: [www.vreg.be](http://www.vreg.be)

Persmededeling van de Vlaamse Reguleringsinstantie  
voor de Elektriciteits- en Gasmarkt

van 4 juni 2004

**Liberalisering energiemarkt leidt tot lagere prijzen  
(voor wie kiest)**

Er heerst een hardnekkig misverstand wat de effecten van de liberalisering op de elektriciteitsprijzen voor kleine afnemers betreft. Dit beeld beantwoordt niet aan de werkelijkheid, zo blijkt uit verschillende analyses van de VREG!

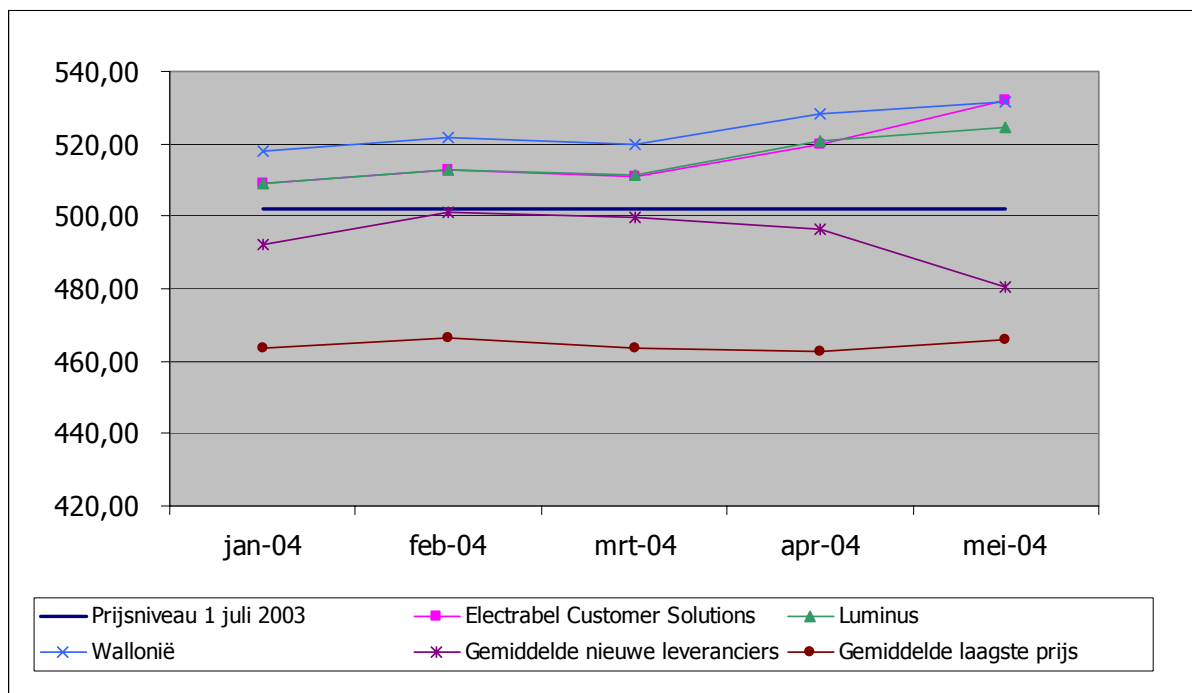
De VREG volgt de ontwikkeling van de Vlaamse elektriciteits- en aardgasmarkt op de voet. De huishoudelijke afnemers kunnen op de VREG-website terecht voor een vergelijking van de prijzen en enkele andere belangrijke leveringsvoorwaarden van de energieleveranciers. Op basis van de prijsgegevens die de VREG in het kader van deze vergelijking ontvangt van de leveranciers, maakt ze ook periodiek een rapport dat de evolutie van de prijzen voor huishoudelijke energieafnemers analyseert.

We analyseren in dit persbericht grafisch de situatie van het gemiddeld Vlaams gezin. Dit komt overeen met een verbruik van 3.500 kWh aan elektriciteit per jaar en met een tweevoudige elektriciteitsmeter (dag-/nacht-tarief). We gebruiken hierbij het prijspeil van 1 mei 2004.

Om het beeld scherp te stellen, bekijken we in dit persbericht uitdrukkelijk de positie van de nieuwe leveranciers op de markt en vergelijken we deze met de prijzen die de standaardleveranciers aanrekenen aan afnemers die nog geen contract afsloten. We houden hier bewust geen rekening met "groene" elektriciteitsproducten of leveranciers. Dit om te vermijden dat de vergelijking zou scheefgetrokken worden. Ook de prijzen die de standaardleveranciers aanrekenen aan de afnemers die bij hen een contract afsloten, blijven hier buiten beeld. U vindt deze gegevens in het mei-rapport.

Grafiek 1 toont duidelijk aan dat voor het gemiddelde gezin de energieprijzen in Wallonië, waar de markt voor huishoudelijke afnemers nog niet vrijgemaakt is, hoger ligt. Binnen Vlaanderen zijn de gezinnen die nog geen contract ondertekenden met een energieleverancier, en dus toegewezen zijn aan hun standaardleverancier, het duurst af.

**Grafiek 1: Vergelijking prijzen voor een gemiddeld gezin (2.200 kWh overdag, 1.300 kWh 's nachts)**



Het prijspeil op 1 juli 2003 wordt weergegeven door de volle lijn. De gezinnen die nog toegewezen zijn aan de standaardleveranciers Electrabel Customer Solutions (—■—) en Luminus (—▲—) betalen nu een prijs die hoger ligt dan in de periode vóór de liberalisering op 1 juli 2003. Uit de analyse blijkt dat de stijging van de distributienettarieven (zowel begin oktober voor de gemengde intercommunes, als

begin januari voor vrijwel alle distributienetbeheerders) tot nu toe niet werd doorgerekend in de prijzen van de drie standaardleveranciers. Daartegenover staat echter dat de verlaging van aantal distributienettarieven vanaf april 2004 ook niet wordt doorgerekend.

De standaardleveranciers gebruikten het 'gebonden markt'-tarief als basis voor hun prijs. Tot en met april 2004 waren de prijzen van de standaardleveranciers in vergelijking met dit tarief niet gestegen. De stijging van de prijzen van de standaardleveranciers kon perfect worden verklaard door de stijging van de indexatieparameters  $N_e$  en  $N_c$ , die ondermeer de internationale brandstofkosten weerspiegelen.

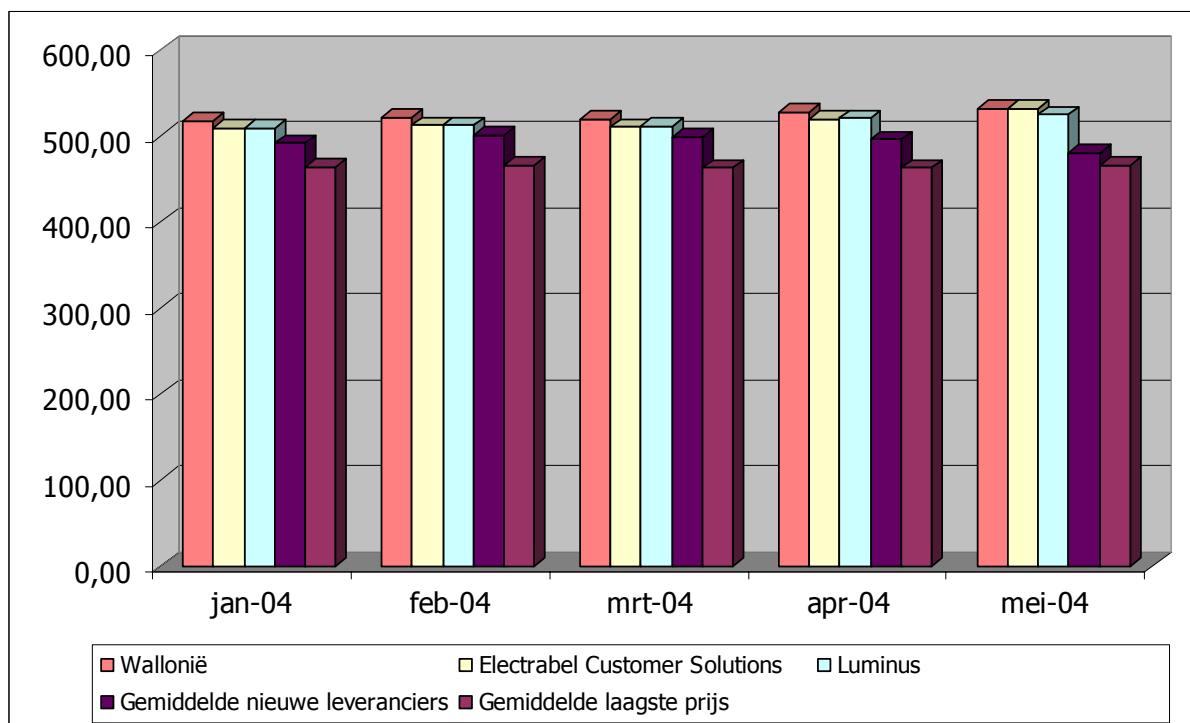
Dat verklaart de stijging tot en met april 2004. De cijfers van mei laten daarenboven een trendbreuk zien! Electrabel Customer Solutions heeft vanaf mei immers een bijkomende kost voor de groene stroom toegevoegd aan de jaarlijkse kostprijs voor de toegewezen afnemers.

De prijzen van de nieuwe leveranciers (—\*—) – dus zonder groene contracten en zonder de prijzen die de standaardleveranciers aanrekenen aan klanten met een contract – liggen gemiddeld lager dan het niveau van de standaardleveranciers. Kijken we consequent naar de goedkoopste leverancier in elk netgebied, dan blijkt de potentiële besparing nog flink hoger te liggen. Merk op dat deze cijfers de door Electrabel Customer Solutions gehanteerde prijs voor toegewezen afnemers in mei 2004 weerspiegelt, niet de aangekondigde nieuwe Electrabel-prijzen, die pas vanaf 1 juli 2004 van toepassing zullen zijn.

Vlaamse gezinnen die kiezen, kunnen dus een aanzienlijke besparing realiseren. Wie niet kiest, geniet geen voordeel. Het is logisch dat de liberalisering enkel gunstigere prijzen oplevert voor wie actief een keuze maakt. Opdat de positieve effecten van concurrentie zich kunnen manifesteren, is marktwerking nodig en dat vergt actieve consumenten. Pas dan zullen ook de prijzen voor de afnemers die geen contract afsluiten, gedrukt worden.

Deze grafiek laat ook duidelijk de inspanningen van de nieuwe leveranciers zien. Hun gemiddelde prijs (gemiddeld over de nieuwe leveranciers – zonder groene producten – en gemiddeld over de distributienetgebieden) daalde significant sinds februari en in mei was de daling zelfs bijzonder fors. Dit bewijst dat zij zich op prijsvlak willen onderscheiden.

**Grafiek 2: Vergelijking prijzen voor een gemiddeld gezin**



Grafiek 2 maakt dit nog duidelijker: het toont de besparingen die het gemiddelde Vlaamse gezin kan realiseren, door de vergelijking te maken met de situatie in Wallonië en met de toegewezen afnemers van de standaardleveranciers. Opnieuw geven we het gemiddelde prijspeil van de nieuwe leveranciers en de gemiddelde prijs van de goedkoopste leverancier in elk distributienet. Dit bevestigt dat het noodzakelijk is om een actieve keuze te maken om de prijsvoordelen van de liberalisering te plukken.

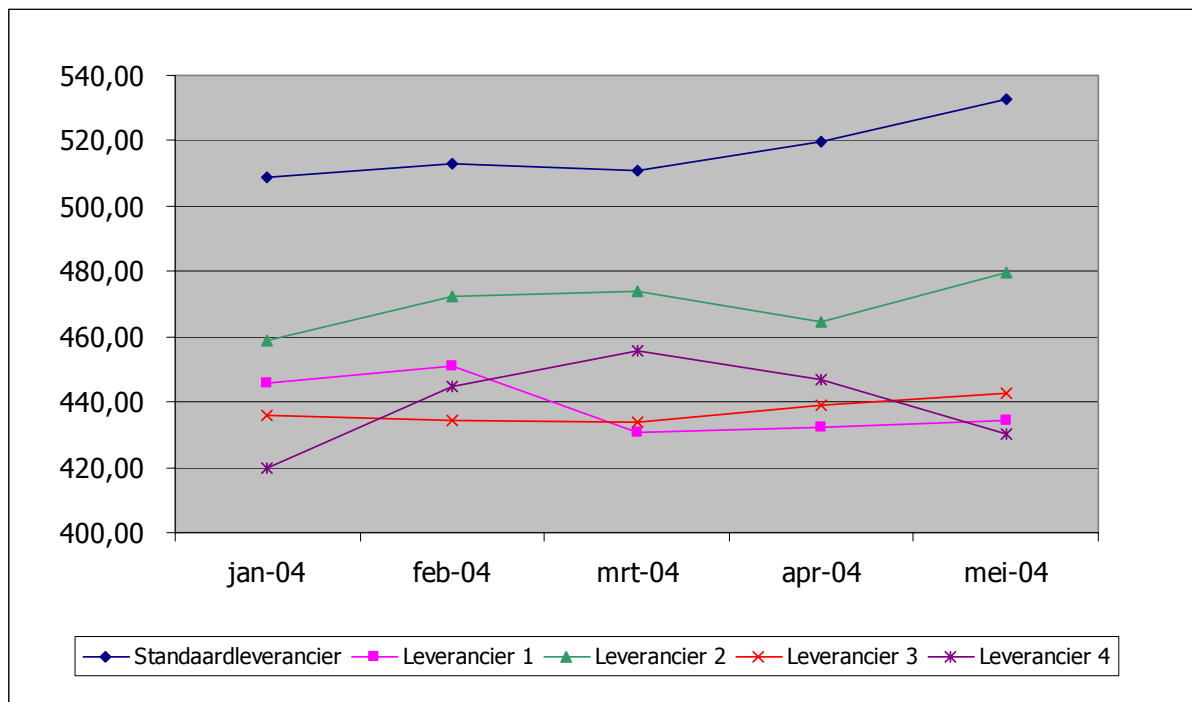
Grafiek 2 toont beter dan de eerste grafiek hoeveel besparingspotentieel overstappen op een goedkopere leverancier biedt t.o.v. het totale gezinsbudget voor energie.

Ondertussen hebben al ruim 25% van de Vlaamse afnemers een contract afgesloten met een leverancier, waarvan 6,57% met een nieuwe leverancier. Deze afnemers betalen dus in principe een prijs die lager is dan de prijs die toegewezen afnemers moeten betalen. Opdat de vrijmaking van de markt haar volle effect zou sorteren, is het noodzakelijk dat nog een belangrijk deel van de resterende driekwart van de afnemers een actieve keuze maakt. Natuurlijk is het perfect mogelijk dat klanten niet voor de goedkoopste leverancier kiezen, maar voor een leverancier van groene stroom, voor een leverancier met een bijzonder goede dienstverlening, enz.

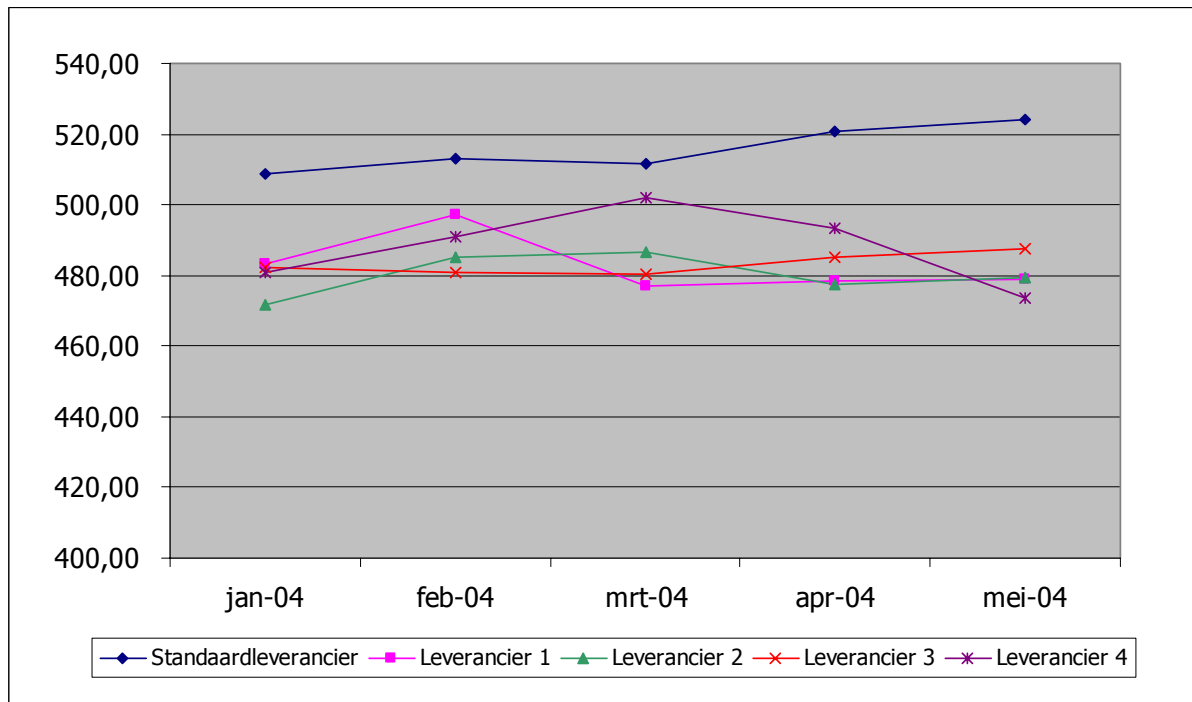
Doordat in Vlaanderen 17 distributienetbeheerders voor elektriciteit actief zijn, bestaan er ook 17 verschillende tarieven voor het gebruik van het distributienet. Het hangt dus van de woonplaats van de afnemer af hoeveel transportkosten hij aan de netbeheerder betaalt. De hoger getoonde grafieken werken daarom altijd met de *gemiddelde* prijs van de leveranciers over de (relevante) netgebieden heen.

De twee volgende grafieken tonen de situatie in 2 specifieke netgebieden, één met een hoog distributienettarief en één met een laag tarief.

**Grafiek 3: Vergelijking van leveranciers met de standaardleverancier in een distributienetgebied met een laag nettatarief**



**Grafiek 4: Vergelijking van leveranciers met de standaardleverancier in een distributienetgebied met een hoog nettatarief**



De situatie van vier nieuwe leveranciers wordt individueel weergegeven. Het betreft hier prijzen met korting voor domiciliering, in tegenstelling tot de gegevens weergegeven in grafieken 1 en 2.

Grafieken 3 en 4 illustreren dat ook op niveau van één netgebied en zonder het gemiddelde van de leveranciers te nemen, de conclusie dat een eindafnemer goedkoper af is met een actieve leverancierskeuze bevestigd wordt. De nieuwe leveranciers hebben elk een eigen prijspolitiek, die nog in volle beweging is. Ze slagen er in om steeds een lagere prijs dan de standaardleverancier in het betrokken gebied aan te bieden, ondanks de erg verschillende situatie op het vlak van het distributienettarief.

Voor de afnemers die de moeite nemen om actief de vrije markt te verkennen, zijn substantiële besparingen op de energiefactuur een reële mogelijkheid. Eerdere en uitgebreide analyses van de VREG tonen aan dat deze stelling opgaat voor alle types van afnemers (van type Da met een verbruik van 600 kWh per jaar, tot een groot gezin met elektrische verwarming, type De, met een verbruik van 20.000 kWh per jaar) en dit in alle netgebieden van Vlaanderen.

**De liberalisering heeft dus tot nu toe een significant en onaanvechtbaar neerwaarts effect op de prijzen voor huishoudelijke en kleine elektriciteitsafnemers gehad.**

Toch moet hier benadrukt worden dat dit effect nooit verworven is.

De toenemende concurrentie tussen de leveranciers, het gebrek aan concurrentie op productieniveau, de evolutie van de grondstofprijzen op de wereldmarkt en aangekondigde heffingen, zoals de heffing ter compensatie van het verlies aan inkomsten voor de gemeenten ("Elia-heffing"), kunnen de situatie op het vlak van de prijzen voor elektriciteitsafnemers sterk beïnvloeden.

**Nota aan de redacteurs:**

1. De VREG (Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt) staat in voor de regulering en controle van de vrijgemaakte elektriciteits- en gasmarkt in Vlaanderen. Ze volgt de evoluties van de Vlaamse energiemarkt, bekeken in een Europese context, op via studies. In haar adviserende taak aan de Vlaamse regering verwerkt ze haar kennis over de Vlaamse energiemarkt. Ze neemt gepaste maatregelen om de uitvoering van het beleid te ondersteunen. De VREG ijvert voor een transparante Vlaamse energiemarkt en realiseert haar opdrachten via een open communicatie met de Vlaamse overheid, de marktspelers en de afnemers.
2. Voor de VREG-website vragen we u enkel volgende weblinks te publiceren.  
Algemene website van de VREG: [www.vreg.be](http://www.vreg.be)  
U vindt de leveranciersvergelijking van de VREG rechtstreeks onder volgende weblink: <http://www.vreg.be/vreg/particulieren/input.asp>.
3. Voor objectieve informatie over de vrijmaking van de Vlaamse energiemarkt bekijkt u best onze website op: [www.vreg.be](http://www.vreg.be).
4. U vindt de contactgegevens van de energieleveranciers die zich richten op particulieren ook op VRT-teletekstpagina 696.

Voor meer informatie over dit persbericht:

- André Pictoel, voorzitter VREG, via 02/553.13.53 of [info@vreg.be](mailto:info@vreg.be)