



Vlaamse Reguleringsinstantie  
voor de Elektriciteits- en Gasmarkt

Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt  
North Plaza B | Koning Albert II-laan 7 | B-1210 Brussel  
Tel. +32 2 553 13 53 | Fax +32 2 553 13 50  
Email: [info@vreg.be](mailto:info@vreg.be)  
Web: [www.vreg.be](http://www.vreg.be)

## **Persmededeling van de Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt**

**van 25 februari 2005**

**met betrekking tot de evolutie van de Vlaamse elektriciteits- en  
aardgasmarkt voor huishoudelijke en kleine afnemers**

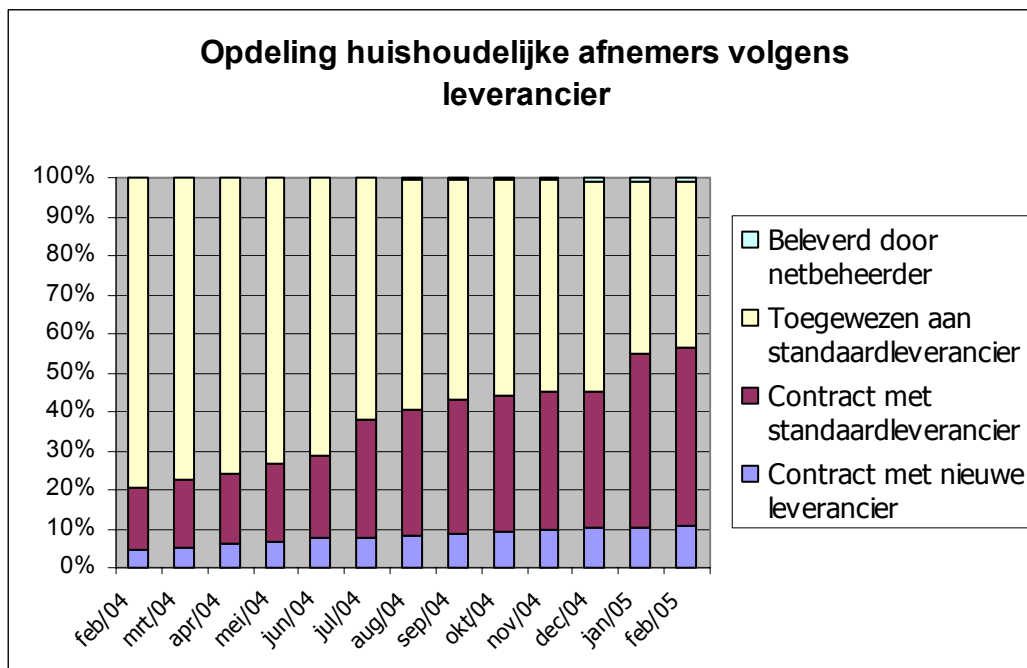
## Evolutie van de Vlaamse elektriciteits- en aardgasmarkt voor huishoudelijke en kleine afnemers

### Inleiding

Dit persbericht vat de belangrijkste gegevens en conclusies van de studie over de evolutie van de energiemarkt voor huishoudelijke en kleine afnemers in Vlaanderen samen. Deze studie (RAPP-2005-2) kan geraadpleegd worden op de website van de VREG, [www.vreg.be](http://www.vreg.be), via <Publicaties>, <Rapporten>.

Dit rapport weerspiegelt het prijspeil op 1 januari 2005. In het rapport wordt voor het eerst ook een beeld gegeven van de evolutie van de aardgasprijzen. De analyse is gebaseerd op de prijsgegevens voor januari 2005 die de elektriciteits- en aardgasleveranciers overmaakten in het kader van de leveranciersvergelijking op de VREG-website. De vergelijkingen worden gemaakt aan de hand van een aantal typecategorieën van eindafnemers. De prijsgegevens geven steeds het niveau van de totale jaarlijkse kostprijs weer, waarbij de op dat moment geldende nettarieven, heffingen,... opgenomen werden bij de berekening. We kunnen dus spreken over "all-in-prijzen". De gratis hoeveelheid elektriciteit die elke Vlaamse eindafnemer krijgt, wordt verrekend als een korting op de prijzen.

Voor het eerst worden deze gegevens gecombineerd met de cijfers over de leverancierswissels. Deze cijfers voor 1 januari 2005 vertonen enkele opmerkelijke tendensen. Voor het eerst zijn de elektriciteitsafnemers die een contract afsloten in de meerderheid: 53,27% van alle Vlaamse afnemers heeft nu een contract. Ook stijgt het marktaandeel van de niet-standaardleveranciers, uitgedrukt in aantal toegangspunten, voor het eerst boven de 10%. Toch is het vooral de spectaculaire stijging van het aantal afnemers dat een contract sloot met een standaardleverancier, dat ervoor zorgt dat de toegewezen elektriciteitsafnemers nu de minderheid vormen. Deze tendensen worden verder doorgetrokken in de cijfers voor 1 februari 2005.



BRON: VREG

De stijging van het aantal contracten is nog sterker bij de aardgasafnemers, van 12,88% in december naar 44,66% in januari. Deze spectaculaire toename is het gevolg van een belangrijke marketingactie van een bepaalde leverancier om de nog toegewezen aardgasafnemers een contract aan te bieden. In

2004 was het aantal afgesloten aardgascontracten vrijwel uitsluitend op rekening van de niet-standaardleveranciers te schrijven.

Tenslotte wordt vanaf januari een nieuwe indicator aan de marktstatistieken toegevoegd: het aantal afnemers dat van leverancier veranderde in de betrokken maand. Dit is een indicator voor de dynamiek van de Vlaamse energiemarkt.

U vindt alle statistieken i.v.m. marktaandeelen en leverancierswissels op de website onder <Marktgegevens>, <Eigen statistieken>.

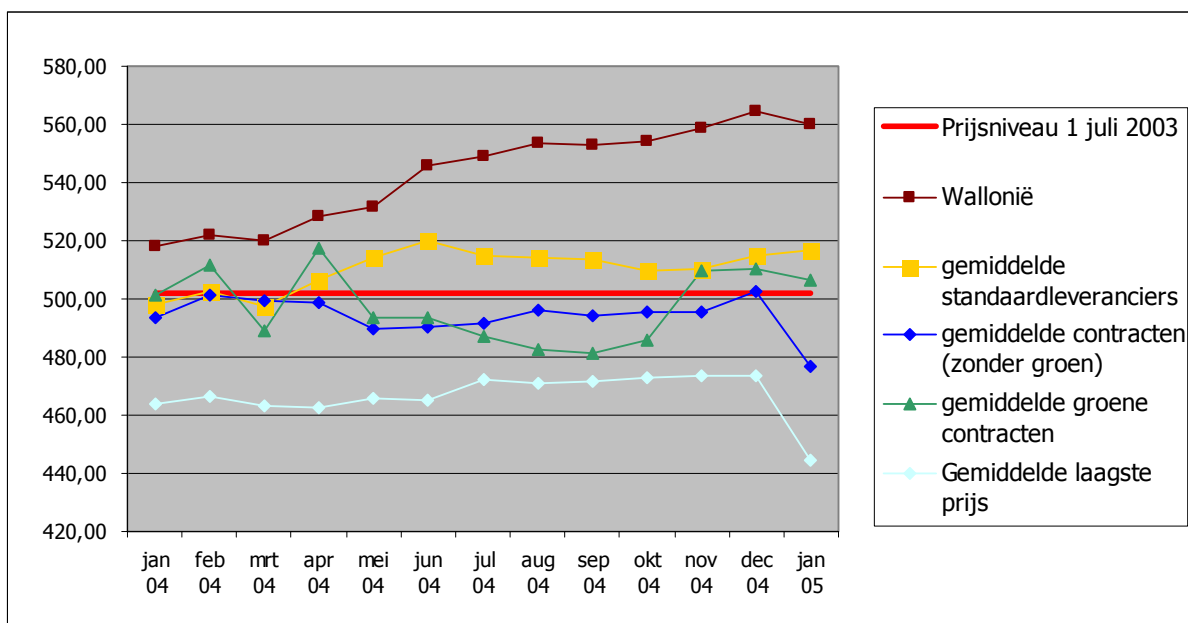
### ***Evolutie van de elektriciteitsprijzen***

Zoals ook uit vorige studies van de VREG bleek, zijn de meeste particulieren duurder af bij de standaardleverancier. Enkel de grote huishoudelijke verbruiker (categorie De, typisch een groter gezin dat elektrisch verwarmt) is gemiddeld gesproken voordeliger af bij de standaardleverancier.

Een vergelijking van de huidige prijzen met deze bij het begin van de vrijmaking is natuurlijk zeer interessant om het succes van de liberalisering te beoordelen. Alle prijzen werden vergelijkbaar gemaakt. Ook hier is het gezin met een doorsnee verbruik het uitgangspunt. De grafiek biedt een overzicht van de totale jaarlijkse kostprijs van de elektriciteitsfactuur van het gemiddelde gezin voor verschillende situaties.

- De grafiek toont duidelijk dat de energieprijzen in Wallonië (en Brussel), waar de markt voor huishoudelijke afnemers nog niet vrijgemaakt is, hoger ligt.
- Binnen Vlaanderen zijn de gezinnen die nog geen contract ondertekenden, dus toegewezen zijn aan hun standaardleverancier, het duurst af. De gemiddelde prijs die zij betalen ligt (lichtjes) hoger dan in de periode vóór de liberalisering op 1 juli 2003.
- Een gezin met een doorsnee verbruik dat een contract heeft afgesloten, betaalt gemiddeld een prijs die gelijk of lager is dan het prijsniveau van 1 juli 2003. De gemiddelde prijs van een contract, exclusief groene contracten, ligt in januari 2005 zelfs 25,71 euro lager dan anderhalf jaar vroeger. Wanneer datzelfde gezin zou kiezen voor de laagste prijs die op de markt te vinden is, loopt dit voordeel gemiddeld op tot bijna 60 euro.

### **Vergelijking voor een gezin met een doorsnee elektriciteitsverbruik (2.200 kWh overdag, 1.300 kWh 's nachts)**



**BRON: VREG (CF. STUDIE RAPP-2005-2)**

Dit wijst erop dat de liberalisering in een volgende fase is gekomen, waarbij de positieve effecten van de gestegen concurrentie zich manifesteren voor alle afnemers.

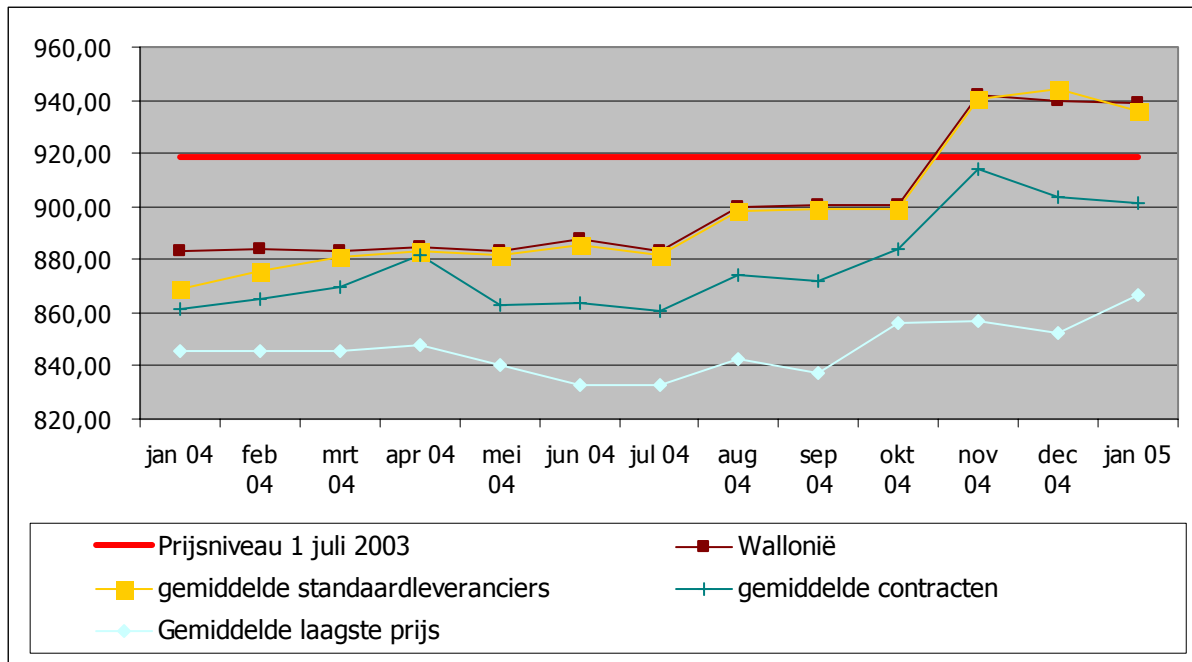
### ***Evolutie van de aardgasprijzen***

Een vergelijking van de prijzen voor aardgas werd in vorige studies niet opgenomen, aangezien de echte marktwerking pas sinds kort op gang komt. Vanaf april 2004 kwam een vierde (Essent Belgium, na Electrabel Customer Solutions, Luminus en Nuon Belgium) en vanaf juni een vijfde (City Power) leverancier op de markt. EBEM vervoegde in september het rijtje zodanig dat er in januari 2005 zes leveranciers van aardgas voor particuliere eindafnemers actief zijn.

De volgende grafiek gaat in op het Vlaams gemiddelde gezin dat aardgas gebruikt als verwarmingsbron. Dit wordt gebruikt in de vergelijking met de situatie vóór de liberalisering.

Gelijklopend met de situatie voor elektriciteit is dat Vlaamse gezinnen die nog geen contract ondertekenden de hoogste prijs betalen. Een gezin dat wel een contract heeft, betaalt een prijs die lager is dan op 1 juli 2003. In januari 2005 was dit voordeel gemiddeld 17,94 euro en wanneer dit gezin zou kiezen voor de laagste prijs op de markt loopt dit op tot meer dan 70 euro. **Ook voor aardgas geldt dus dat Vlaamse gezinnen die een actieve keuze maken, een aanzienlijke besparing kunnen realiseren.** Wie niet kiest betaalt meer dan voor de vrijmaking, en ongeveer evenveel als een vergelijkbaar gezin in Wallonië.

### **Vergelijking voor een gezin met een doorsnee aardgasverbruik voor verwarming (23.260 kWh)**



**BRON: VREG (CF. STUDIE RAPP-2005-2)**

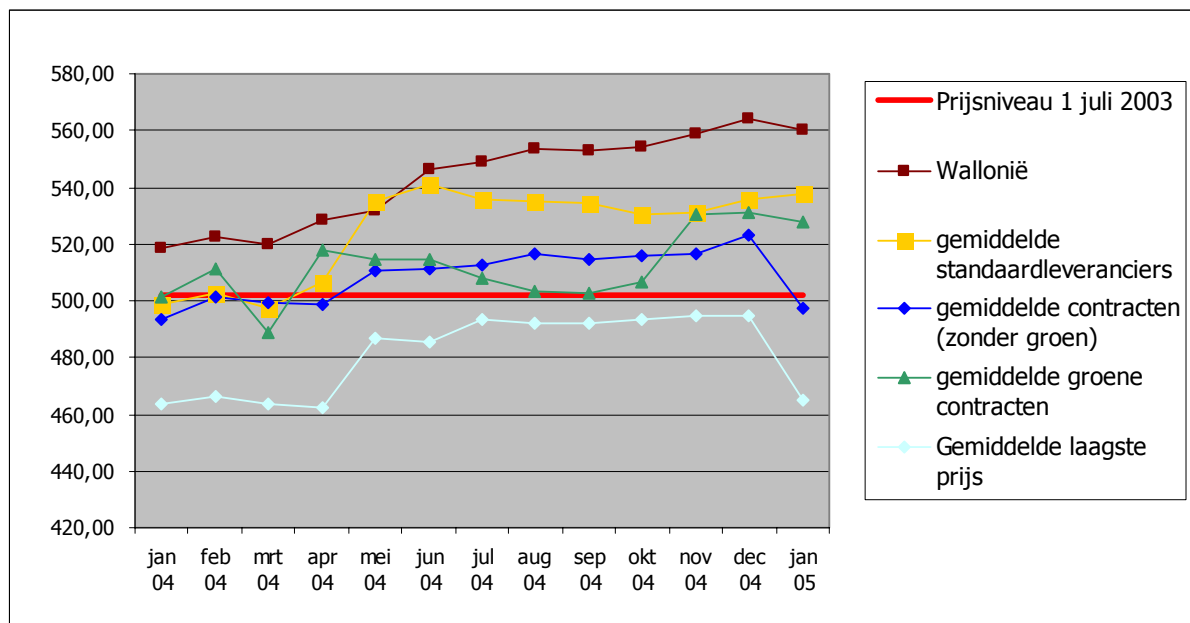
## **Conclusies**

- De vrijmaking van de Vlaamse energiemarkt heeft een **significant en onaanvechtbaar neerwaarts effect uitgeoefend** op de prijzen voor huishoudelijke en kleine elektriciteitsafnemers.
- Voor de **aardgasmarkt** geldt een genuanceerder beeld. Hoewel in een eerste fase nauwelijks gesproken kon worden van concurrentie, komt sinds eind 2004 ook voor aardgas een zekere prijsdifferentiëring op gang.
- Op het ogenblik betaalt een gemiddeld Vlaams gezin dat met aardgas verwarmt, een **jaarlijkse kostprijs die lager ligt dan het prijspeil van vóór de vrijmaking**, op voorwaarde dat dit gezin actief een contract met een energieleverancier afsloot.
- Gelet op het feit dat de prijzen van de contracten gemiddeld lager liggen dan de prijzen van de standaardleveranciers, kunnen we besluiten dat de **eindafnemers in Vlaanderen globaal goedkoper af zijn dan in Wallonië**, waar de vrijmaking uitgesteld werd tot 1 juli 2007.
- Er vormen zich **drie prijsniveaus** in de Vlaamse elektriciteitsmarkt. De passieve afnemers (die op het ogenblik nog slechts zo'n 45% van de Vlaamse afnemers uitmaken) betalen de hoogste jaarlijkse kost voor elektriciteit, die licht boven het niveau vóór de vrijmaking ligt. De afnemers die een actieve keuze maakten, betalen gemiddeld gezien een duidelijk lagere elektriciteitsprijs. De gezinnen met een doorsnee verbruik die voor de goedkoopste leverancier kozen, betalen gemiddeld zo'n 60 euro minder dan de passieve afnemers.
- De daling van de distributienettarieven die op 1 januari van toepassing werden, heeft duidelijk een gunstige invloed gehad op het gemiddelde prijspeil, ook van de gezinnen die toegewezen blijven aan de standaardleverancier. De werking van de **concurrentie drukt nu dus ook de gemiddelde prijs die betaald wordt door de passieve elektriciteitsafnemers** duidelijk onder het niveau van de nog niet vrijgemaakte Waalse markt.
- In elk distributienetgebied is er **minstens één leverancier die** (zelfs voor de typecategorie De, de grote huishoudelijke verbruikers) **een voordeligere prijs aanbiedt** dan de standaardleverancier. Hierdoor is het dus voor de eindafnemer voordeliger een contract af te sluiten in plaats van passief te blijven.
- Het verschil in prijs tussen de leveranciers onderling kan enorm hoog oplopen. Het is dus voor de eindafnemer belangrijk om de verschillende aanbiedingen met elkaar te vergelijken alvorens een contract te sluiten en eenmalige kortingen kritisch te bekijken.

## **Simulatie van de invloed van de Federale bijdrage tot compensatie van de inkomstenderving van de gemeenten ingevolge de liberalisering van de elektriciteitsmarkt (de 'Elia-heffing')**

De Elia-heffing heeft ongetwijfeld een impact op het beeld dat in de vorige paragraaf werd geschetst. De onderstaande figuren zijn identiek aan de vorige, met dit verschil dat rekening gehouden werd met een heffing van 4,91 euro + BTW per MWh vanaf mei 2004. Dit verandert natuurlijk het beeld dat we hadden.

### **Simulatie van de prijzen voor een gezin met een doorsnee elektriciteitsverbruik (2.200 kWh overdag, 1.300 kWh 's nachts), met de Elia-heffing inbegrepen**



**BRON: VREG (CF. STUDIE RAPP-2005-2)**

Door de invloed van de Elia-heffing ligt de gemiddelde contractprijs vanaf mei 2004 boven het prijsniveau van 1 juli 2003, maar duikt er in januari 2005 opnieuw onder. Het effect van de gedaalde distributienettarieven komt hier tot uiting. Wanneer datzelfde gezin zou kiezen voor de laagste prijs die op de markt te vinden is, ligt de elektriciteitsfactuur wel steeds lager dan vóór de vrijmaking.

De conclusie dat de energieprijzen in Wallonië hoger liggen dan in Vlaanderen blijft geldig. De Elia-heffing verkleint het verschil van een gezin met een doorsnee verbruik in Vlaanderen met dat in Wallonië wel, maar de totale elektriciteitsfactuur blijft lager.

**Nota aan de redacteurs:**

1. De VREG (Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt) staat in voor de regulering en controle van de vrijgemaakte elektriciteits- en gasmarkt in Vlaanderen. Ze volgt de evoluties van de Vlaamse energiemarkt, bekeken in een Europese context, op via studies. In haar adviserende taak aan de Vlaamse regering verwerkt ze haar kennis over de Vlaamse energiemarkt. Ze neemt gepaste maatregelen om de uitvoering van het beleid te ondersteunen. De VREG ijvert voor een transparante Vlaamse energiemarkt en realiseert haar opdrachten via een open communicatie met de Vlaamse overheid, de marktspelers en de afnemers.

2. Voor de VREG-website vragen we u enkel volgende weblinks te publiceren.

Algemene website van de VREG: [www.vreg.be](http://www.vreg.be)

U vindt de leveranciersvergelijking van de VREG via het kiezen van <Particulieren> en <Vergelijking leveranciers> of rechtstreeks onder volgende weblink: <http://www.vreg.be/vreg/particulieren/input.asp>.

3. Voor objectieve informatie over de vrijmaking van de Vlaamse energiemarkt bekijkt u best onze website op: [www.vreg.be](http://www.vreg.be).

4. U vindt de contactgegevens van de leveranciers die zich richten op particulieren ook op de VRT teletekstpagina 696.

Voor meer informatie over dit persbericht:

- André Pictoel, voorzitter VREG, via 02/553.13.53 of [info@vreg.be](mailto:info@vreg.be)