



Vlaamse Reguleringsinstantie
voor de Elektriciteits- en Gasmarkt

Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt
North Plaza B | Koning Albert II-laan 7 | B-1210 Brussel
Tel. +32 2 553 13 79 | Fax +32 2 553 13 50
Email: info@vreg.be
Web: www.vreg.be

Persmededeling van de Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt

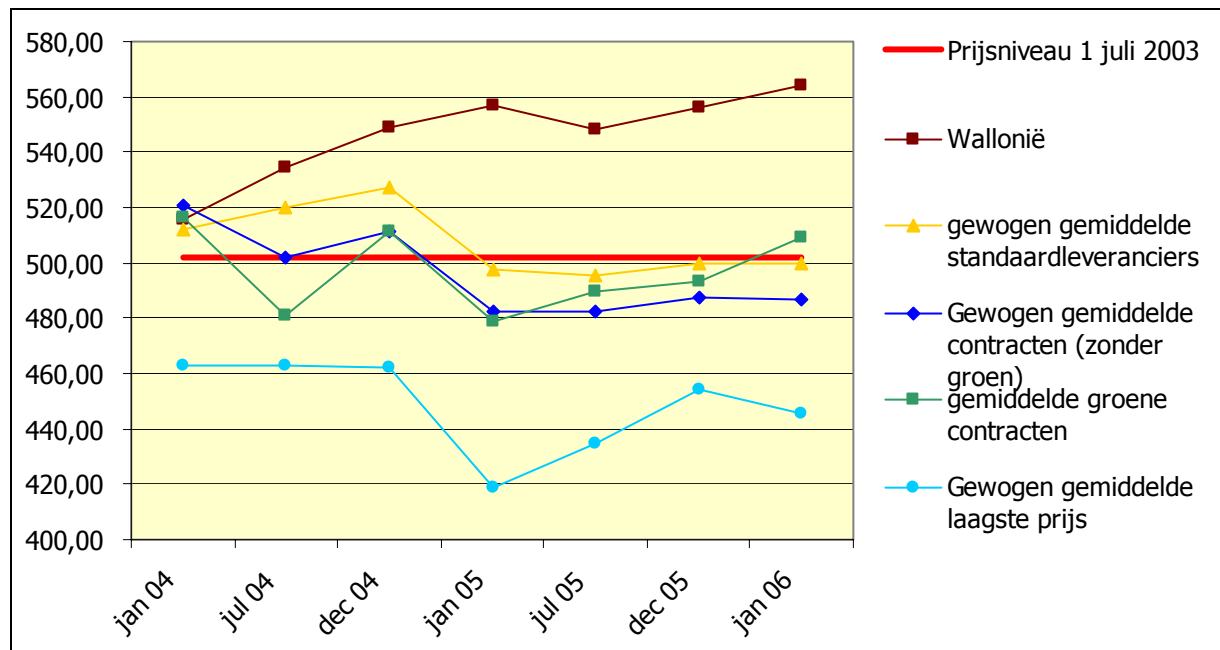
van 28 februari 2006

met betrekking tot het VREG rapport RAPP-2006-2 over de ontwikkeling van de prijs van elektriciteit
en aardgas op de Vlaamse markt voor huishoudelijke en kleine verbruikers

De VREG stelde op de persconferentie van 28 februari 2006 haar nieuwste rapport over de evolutie van de Vlaamse elektriciteits- en aardgasprijzen voor huishoudelijke en kleine verbruikers voor. Dit rapport analyseert de prijssituatie van januari 2006.

De belangrijkste vaststelling: de vrijmaking levert zelfs voor niet-actieve afnemers voordelen op. Vlaamse gezinnen die wel kiezen, kunnen bovendien nog een aanzienlijke extra besparing realiseren. Dit blijkt duidelijk uit volgende grafiek.

Vergelijking van de elektriciteitsprijzen vanaf het begin van de vrijmaking voor een gezin met een doorsnee verbruik (2.200 kWh overdag, 1.300 kWh 's nachts)



BRON: VREG

In Vlaanderen zijn de gezinnen die nog geen contract ondertekenden met een energieleverancier, en dus toegewezen blijven aan hun standaardleverancier het duurst af. Ondanks de stijgingen van de energieprijzen op de internationale markten ligt de huidige gemiddelde prijs van de standaardleveranciers echter nog steeds lager dan het prijspeil bij het begin van de liberalisering, twee en een half jaar terug. De vrijmaking levert dus ook voordelen op voor de niet-actieve afnemers.

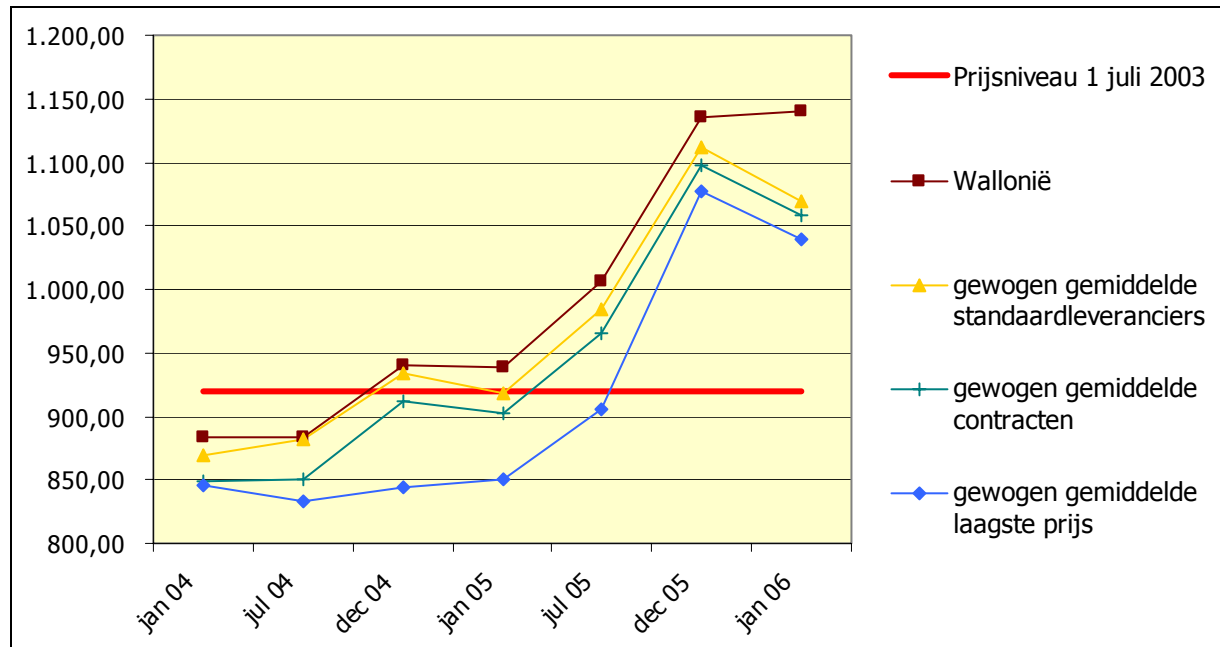
Een volgend prijsniveau wordt gevormd door een gezin met een doorsnee verbruik dat een contract heeft afgesloten met een leverancier (hierbij inbegrepen de diverse producten aangeboden door de standaardleveranciers). Dit gezin betaalt gemiddeld een prijs die licht onder het niveau van het passieve gezin ligt. Twee en een half jaar later, en ondanks een context van sterk gestegen olie- en gasprijzen op de internationale markten, **ligt de gemiddelde prijs van een elektriciteitscontract nog steeds 15,98 euro lager** dan wat datzelfde gezin op 1 juli 2003 betaalde.

Het gunstigste prijsniveau wordt gevormd door het gemiddelde van de laagste prijs in elk netgebied. Dit vertegenwoordigt de afnemer die voor de laagste prijs opteert: de prijsbewuste consument. Wanneer het gezin met een doorsnee verbruik kiest voor de laagste prijs die op de markt te vinden is, loopt hun **voordeel ten opzichte van de situatie op 1 juli 2003**, gemiddeld op tot **ruim 56 euro**. Tegenover de niet geliberaliseerde markten in België, bedraagt het maximale voordeel gemiddeld bijna **120 euro** voor deze prijsbewuste consumenten.

Opvallend is dat nu in sommige netgebieden de standaardleveranciers een product aanbieden met de laagste prijs op de markt. Tot december 2005 was het steeds een nieuwkomer die het contract met de gunstige prijs in de markt zette.

De volgende figuur geeft een overzicht van de totale jaarlijkse kostprijs van de aardgasfactuur van een gezin met een doorsnee verbruik dat verwarmt met aardgas.

Vergelijking van de aardgasrijzen vanaf het begin van de vrijmaking voor een gezin met een doorsnee verbruik (23.260 kWh)



BRON: VREG

De evolutie van de olieprijsen heeft met een vertraging ook effect op de aardgasrijzen. Dit is dan ook de voornaamste reden van de stijgende trend in de aardgasrijzen. Sinds februari 2005 betaalt een gezin in Vlaanderen dat een aardgascontract heeft afgesloten ook meer dan bij het begin van de vrijmaking. We zien dat de gewogen gemiddelde rijzen van de contracten de evolutie van de rijzen van de standaardleveranciers volgen. Het verschil tussen beide wordt echter kleiner! Ook het voordeel dat de prijsbewuste aardgasverbruiker kan doen ten aanzien van de standaardleverancier neemt af tot gemiddeld ongeveer 30 euro.

Uit de figuur blijkt duidelijk dat in de aardgasmarkt, de concurrentie tussen de leveranciers ervoor zorgt dat de daling van de distributiekosten doorgerekend wordt aan alle Vlaamse afnemers. Dit leidt tot een voordeel ten opzichte van het prijsniveau op de nog niet geliberaliseerde Waalse markt. Ook wie niet kiest, betaalt gemiddeld toch nog ongeveer 70 euro minder dan in de niet vrijgemaakte markt (ten aanzien van 20 euro in het vorige rapport). Vlaamse gezinnen die een actieve keuze maken, kunnen daarenboven nog een aanzienlijke besparing realiseren tegenover de passieve afnemers. De Vlaamse gezinnen die nog geen contract ondertekend hebben met hun aardgasleverancier, betalen immers de hoogste prijs.

Samengevat:

In de huidige context van sterk oplopende energieprijzen op de internationale markten en ondanks het feit dat in het verleden een aantal kostprijsverhogende heffingen ingevoerd werden, levert de liberalisering een voordeel op voor alle Vlaamse huishoudelijke afnemers van aardgas en elektriciteit.

Lagere rijzen voor Vlaamse afnemers dan in de niet-geliberaliseerde markt

- De vrijmaking van de Vlaamse elektriciteits- en aardgasmarkt heeft een **milderend effect** op de rijzen voor huishoudelijke en kleine afnemers. Vergelijken we het prijspeil in Vlaanderen vandaag met de Waalse markt - als indicatie van het prijspeil dat in Vlaanderen zou gelden zonder liberalisering - dan kan het positieve effect op de kostprijs voor energie van de Vlaamse burgers niet ontkend worden. Ook de dalingen van de distributienettarieven die in januari 2006 van

toepassing werden, hebben opnieuw een gunstige invloed gehad op het gemiddelde prijspeil van alle gezinnen. De werking van de concurrentie drukt de gemiddelde prijs die betaald wordt door de passieve afnemers, duidelijk onder het niveau van de nog niet vrijgemaakte Waalse markt.

Een actieve houding loont

- Het voordeel dat Vlaamse gezinnen kunnen puren uit de liberalisering uit zich het duidelijkst in de **elektriciteitssector**, waar het Vlaamse gezin met een doorsnee verbruik in absolute cijfers nog steeds minder betaalt dan vóór 1 juli 2003. Ook het deel van de bevolking dat nog geen actieve leverancierskeuze maakte, geniet als gevolg van de concurrentie tussen de leveranciers, van een voordeel ten opzichte van de situatie vóór de vrijmaking.
- Er blijven zich drie prijsniveaus aftekenen in de Vlaamse markt. Een gezin met een doorsnee elektriciteitsverbruik dat passief bleef (op het ogenblik maakt dit nog slechts een kwart van de Vlaamse huishoudelijke afnemers uit) betaalt de hoogste jaarlijkse kost voor elektriciteit. Ondanks de context van internationaal oplopende energieprijzen, blijft deze kost toch nog steeds licht onder het niveau van vóór 1 juli 2003.
De afnemers die wel een actieve leverancierskeuze maakten, betalen gemiddeld gezien een duidelijk lagere elektriciteitsprijs. Een gezin met een doorsnee elektriciteitsverbruik dat voor de goedkoopste leverancier kiest, betaalt gemiddeld zo'n 54 euro minder dan de passieve afnemers.
- De analyse bevestigt dat het sociaal elektriciteitstarief voor een gezin met een doorsnee verbruik op het ogenblik geen aantrekkelijk aanbod meer vormt. Over het algemeen hebben enkel afnemers met een veel kleiner dan gemiddeld verbruik er voordeel bij om het sociaal tarief aan te vragen. Andere afnemers zijn in de Vlaamse markt beter af door een weloverwogen keuze te maken voor een leverancier, zonder hierbij beroep te doen op het recht op sociaal tarief.
- Voor de **aardgasmarkt** geldt ook dat zelfs een passief Vlaams gezin dat met aardgas verwarmt minder betaalt dan een vergelijkbaar gezin in Wallonië. Gezinnen met een actieve houding kunnen nog bijkomend voordeel doen door een weloverwogen leverancierskeuze te maken.
- In de aardgasmarkt vinden we dezelfde drie prijsniveaus terug. Hier hebben de stijgende internationale energieprijzen wel gemaakt dat de Vlaamse afnemers geen voordeel meer doen tegenover het prijsniveau van 1 juli 2003.

Nog steeds geldt dat in **elk distributienetgebied** in Vlaanderen **alle typecategorieën** van afnemers gemiddeld **een voordeligere prijs** kunnen krijgen dan deze aangeboden door de standaardleverancier. Hierdoor is het voor de eindafnemer altijd voordeliger een contract af te sluiten dan passief te blijven.

U kunt het volledige rapport terugvinden op de VREG-website, www.vreg.be, onder <Publicaties>, <Rapporten> of via [RAPP-2006-2](#).

Deze persmededeling vindt u onder <Publicaties>, <Persmededelingen> of klik: [PERS-2006-2](#).

Nota aan de redacteurs:

1. De VREG (Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt) staat in voor de regulering en controle van de vrijgemaakte elektriciteits- en gasmarkt in Vlaanderen. Ze volgt de evoluties van de Vlaamse energiemarkt, bekeken in een Europese context, op via studies. In haar adviserende taak aan de Vlaamse regering verwerkt ze haar kennis over de Vlaamse energiemarkt. Ze neemt gepaste maatregelen om de uitvoering van het beleid te ondersteunen. De VREG ijvert voor een transparante Vlaamse energiemarkt en realiseert haar opdrachten via een open communicatie met de Vlaamse overheid, de marktspelers en de afnemers.

2. Voor de VREG-website vragen we u enkel volgende weblinks te publiceren.

Algemene website van de VREG: www.vreg.be

U vindt de leveranciersvergelijking van de VREG via het kiezen van <Particulieren> en <Vergelijking leveranciers> of rechtstreeks onder volgende weblink:

<http://www.vreg.be/vreg/particulieren/input.asp>.

3. Voor objectieve informatie over de vrijmaking van de Vlaamse energiemarkt bekijkt u best onze website op: www.vreg.be.

4. U vindt de contactgegevens van de leveranciers die zich richten op particulieren ook op de VRT teletekstpagina 696.

Voor meer informatie over dit persbericht:

- André Pictoel, voorzitter VREG, via 02/553.13.79 of info@vreg.be